



Ontario

سرمایه‌گذاری در انتاریو



موسسه مهاجرتی
تراست

موسسه مهاجرتی تراست

همراه شما در تمام مراحل مهاجرت

تیم موسسه مهاجرتی تراست مجموعه ای از وکلا و مشاورین خبره ایست که هدفش طراحی و اجرای بهترین مسیر مهاجرتی برای شماست. مؤسسه مهاجرتی تراست (Trust Way Immigration Services) شرکتی کانادایی است که در استان بریتیش کلمبیا به شماره BC1268598 و در اداره مهاجرت کانادا به شماره R506959 به ثبت رسیده است.



سرمایه گذاری در کانادا

کسب و کار موفق و زندگی
کانادایی در یک قاب.



تحصیل در کانادا

در بهترین دانشگاه ها و موسسات
آموزشی جهان تحصیل کنید.



مهاجرت به کانادا

زندگی ای با کیفیت کانادایی
را برای خود و خانواده خود در
کانادا بنا کنید.



اخبار مهاجرت

به روز ترین اخبار مهاجرتی کانادا
و قوانین و مقررات تصویب شده.



ویزای کانادا

به مقصد بیاندیشید، راه خود را
به شما نشان خواهد داد.



وکلا رسمی اداره مهاجرت کانادا

RCIC# 506959

ارتباط با دفاتر کانادا (ونکوور و ریچموند)

+1 (۲۵۰) ۲۰۱ ۲۰۲۰ (خط ۱۰)

ارتباط با دفاتر ایران (تهران و کاشان)

۰۲۱ ۹۱۳۰ ۲۹۲۹ (خط ۳۰)



چرا موکلین به ما

اعتماد

کرده‌اند؟

صرفه جویی در وقت

ما ارزش ویژه‌ای برای وقت مشتریان خود
قائل هستیم!

توجه به جزئیات

توجه به جزئیات، عامل تمایز ماست!

پیشنهاد بهترین‌ها

بهترین‌ها را به مشتری پیشنهاد می‌دهیم حتی
به ضرر خودمان!

در دسترس

همواره در دسترس هستیم!

پرونده‌های موفق

آمار پرونده‌های موفق ما بالاست!

مشاورین قانونی

تراست توسط مشاورین قانونی مهاجرت
کانادا و عضو انجمن ICCRC اداره می‌شود!

نماینده رسمی

ما نماینده رسمی مراکز آموزشی مقاطع
مختلف در کانادا هستیم!

تجربه وکلا

وکالت پرونده‌ها با توجه به تجربه
قبلی وکلا پذیرفته می‌شود!



سرمایه گذاری در کانادا

با تراست

دریافت مشاوره اولیه

مرحله اول

روش های مختلفی برای سرمایه گذاری در کانادا وجود دارند که هر کدام از این روش ها، پیچیدگی های خود را دارا هستند. مشاوره با وکیلی خبره برای شما در انتخاب بهترین مسیر مفید خواهد بود.

تنظیم قرار داد

مرحله دوم

پس از دریافت مشاوره و انتخاب بهترین روش متناسب با اهدافتان می توانید با تنظیم یک قرارداد، تمامی مراحل انجام کار را برای اخذ ویزای سرمایه گذاری کانادا به کارشناسان مجموعه تراست بسپارید.

دریافت مدارک اولیه

مرحله سوم

با توجه به برنامه سرمایه گذاری انتخاب شده، مدارک درخواستی و حداقل سرمایه اعلام شده نیز ممکن است متفاوت باشد. مدارکی مانند تجربه کار مدیریتی، برخورداری از حداقل دارایی تعیین شده در برنامه سرمایه گذاری مورد نظر و نیز، مدارک مرتبط با ارزش دارایی های نقدی، از جمله این مدارک هستند.

۰۱

۰۲

۰۳

ارائه درخواست سرمایه گذاری و دریافت دعوتنامه

مرحله چهارم

برای سرمایه گذاری در کانادا، نیاز است تا ابتدا اظهار علاقه مندی و یا به اصطلاح Expression of interest انجام شود. در ادامه، با توجه به درخواست ارسالی و شرایط اعلام شده متقاضی، یک دعوتنامه ارائه درخواست سرمایه گذاری (ITA) از طرف اداره مهاجرت برای شما صادر می شود.

تهیه پروپوزال برای کسب و کار

مرحله پنجم

از آنجایی که نیاز است تا در بیزنس پلن پیشنهادی با جزئیات به برنامه های آتی کسب و کار مانند تعداد کارمندان، مبلغ سرمایه گذاری و پیش بینی های آتی برای رشد کسب و کار نیز اشاره شود، کارشناسان با تجربه تر است به خوبی در تهیه این طرح پیشنهادی، شما را یاری خواهند کرد

ارسال مدارک به همراه ارائه بیزینس پلن

مرحله ششم

در این مرحله طرح پیشنهادی به همراه مدارک و تاییدیه های مالی مورد نیاز به اداره مهاجرت کانادا ارسال می شود و مکاتبات لازم به وسیله وکیل مهاجرتی تر است صورت می گیرد.

امضای توافق نامه عملکرد

مرحله هفتم

بعد از ارزیابی مدارک و تأیید طرح پیشنهادی، از داوطلب سرمایه گذاری در کانادا درخواست می شود تا یک توافق نامه اجرای تعهدات کسب وکار با اداره مهاجرت به امضا برساند.

دریافت نامه حمایتی

مرحله هشتم

بعد از امضای توافق نامه، یک نامه حمایتی (letter of support) و یا یک تأییدیه (Letter of Confirmation) از طرف اداره مهاجرت برای شما صادر می شود.

ارائه درخواست صدور ویزا

مرحله نهم

با توجه به نامه حمایتی صادر شده، برای اخذ مجوز کاری موقت، جهت سرمایه گذاری در کانادا اقدام خواهد شد. تمامی مراحل اخذ ویزای سرمایه گذاری کانادا به عهده کارشناسان مجرب در تیم تر است است تا شما هیچ گونه دغدغه ای از این بابت نداشته باشید.

دریافت ویزا

مرحله دهم

در نهایت، ویزای صادر شده جهت سرمایه گذاری در کانادا به شما تقدیم می گردد.

۰۴

۰۵

۰۶

۰۷

۰۸

۰۹

۱۰



سرمایه گذاری در آنتاریو



بهترین مکان ها برای انجام تجارت، مکان هایی هستند که آینده نگر هستند. آنها بر روی نیروی کار تحصیل کرده سرمایه گذاری می کنند، کیفیت زندگی را برای همه حفظ می کنند و از بهترین استعدادها و ایده ها از سراسر جهان استقبال می کنند. این ارزش ها برای شرکت های فردا مهم هستند و از جمله نقاط قوت آنتاریو به حساب می آیند.

ما در تراست اصلی ترین و بهترین پل ارتباطی شما برای سرمایه گذاری در کانادا هستیم! به کمک این کتاب و مشاوره با موسسه مهاجرتی تراست، به راحتی می توانید کسب و کار خود را در کانادا توسعه دهید.

پیامی از طرف نخست وزیر کانادا

در دنیایی که به سرعت در حال تغییر است، هیچ کشوری بهتر از کانادا برای انجام کسب و کار نیست.

کانادا پایین‌ترین نرخ مالیات کلی را برای سرمایه‌گذاری‌های تجاری جدید در G۷ دارد، بیشترین رشد اقتصادی را در بین تمامی کشورهای G۷ طی سال گذشته داشته است، نیروی کار تحصیل کرده در سازمان همکاری و توسعه اقتصادی دارد؛ به علاوه کانادا دولتی است که آماده و خواهان همکاری با تمامی کسب و کارهای کوچک و بزرگ است.

کانادا درهای خود را به روی بازارهای جدید باز کرده است. در این راستا توافقنامه‌های تجارت آزاد با اتحادیه اروپا و همچنین بازارهای رو به رشد آسیا را منعقد کرده است؛ به علاوه از طریق توافقنامه مدرن تجارت آمریکای شمالی با بزرگترین بازار کشور همچنان در ارتباط است. در حال حاضر با کشورهایی توافقنامه تجارت آزاد دارد که تقریباً دو سوم از کل تولید ناخالص داخلی جهان را در اختیار دارند و تنها کشور عضو G۷ هستیم که یک توافقنامه تجارت آزاد با دیگر کشورهای G۷ منعقد کرده است. افراد با استعداد به طور معمول تمایل دارند در کانادا اقامت کرده و تشکیل خانواده دهند. شهرهای بزرگ و کوچک جوامع رو به رشدی هستند و از طریق یک شبکه حمل و نقل عمومی پیشرفته به یکدیگر متصل می‌شوند. کالج‌ها و دانشگاه‌هایی در سطح جهانی در این شهرها قرار دارند و دانشجویان برجسته و درخشانی از این مراکز آموزشی فارغ‌التحصیل می‌شوند و نیروی کار تحصیل کرده و متخصص کشور را تأمین می‌کنند.

با معرفی استراتژی مهارت‌ها و استعدادهای جهانی (Global Skills Strategy) سعی شد تا به شرکت‌ها در جذب استعدادهای جهانی و متخصص مورد نیاز کمک شود. شرکت‌ها اکنون می‌توانند استعداد برتر را در کمتر از ۲ هفته استخدام کنند. به علاوه یک آژانس جدید سرمایه‌گذاری در کانادا راه‌اندازی شد که برنامه‌های پشتیبانی از کسب و کارها را تسهیل کرده و یک مرکز کسب و کارهای جهانی ایجاد کرده است که به دنبال مهاجرت و اقامت دائمی در کانادا هستند.

دولت به تلاش خود در ایجاد سیاست‌های هوشمندانه، هدفمند، مدرن و ابتکاری برای ایجاد شرایط مناسب و ایده‌آل کسب و کارها و مردم جهت پیشرفت و شکوفایی در کانادا ادامه می‌دهد. یک برنامه سرمایه‌گذاری سریع برای تمامی کسب و کارها معرفی شد، این برنامه امکان استهلاک سریع برای اهداف مالیاتی، دارایی‌های سرمایه‌ای مانند کامپیوترها، ماشین‌آلات جدید و حتی سرمایه‌گذاری‌های بلند مدت مانند ساختمان‌ها را برای

کسب و کارها فراهم می‌آورند. به علاوه در حال مدرن‌سازی و به روز رسانی سیستم‌های مقرراتی هستیم که به موفقیت و رشد کسب و کارها در کانادا کمک می‌کند.

با راه‌اندازی پروژه LNG کانادا به ارزش ۴۰ میلیارد دلار، کانادا بزرگترین پروژه سرمایه‌گذاری بخش خصوصی در تاریخ کشور را پذیرفته است. ما اطمینان داریم که پروژه‌های بیشتری هم آغاز خواهد شد. شهرهای کانادا در میان قطب‌های بزرگ جهان با سریع‌ترین روند رشد در زمینه فناوری و صنایع جدید از جمله هوش مصنوعی، ارتباطات و فناوری پاک قرار دارند.

”

در حالی که تلاش می‌کنیم تا اقتصاد کشور با سایر اقتصادها در سرتاسر جهان متصل باشد، سرمایه‌گذاری در توسعه مهارت‌ها و آموزش و سرمایه‌گذاری‌های کلان در زیرساخت‌ها و فناوری‌های پیشرفته ادامه خواهد یافت.

“

تحقیقات نشان می‌دهد در آینده با تغییرات قابل توجه در حوزه فناوری مواجه خواهیم شد و اقتصاد کشور نیز به سمت اقتصادی مبتنی بر دانش و تخصص و تعهدات به تجارت جهانی پیش رود. چه هم اکنون در کانادا حضور دارید و چه قصد توسعه کسب و کار خود را در کانادا دارید، مطمئن هستیم که سرمایه‌گذاری در کانادا یکی از بهترین تصمیمات شما طی سال جاری خواهد بود.

جاستین تروود

نخست وزیر کانادا

• دلایل سرمایه گذاری در تورنتو

- اقتصاد قوی تورنتو
- قدرت و رشد قابل توجه صنعت مالی این شهر
- تورنتو دومین مرکز مالی مهم و بزرگ در امریکای شمالی به شمار می رود که به عنوان عامل اصلی رشد اقتصادی کل شهر و مرکزی برای جذب استعدادها عمل می کند و دارای کیفیت زندگی عالی و فضای کسب و کار به شدت رقابتی است.
- تورنتو پایتخت تجارت و امور مالی کانادا و قطب مالی رو به رشد در امریکای شمالی است و یکی از ۱۰ مرکز مالی برتر جهان به شمار می رود.
- میزان رشد تولید ناخالص داخلی تورنتو از میانگین تولید ناخالص داخلی کل کانادا پیشی گرفته است.
- تنوع صنایع در تورنتو منجر به رشد، نوآوری و هماهنگی بیشتر بین بخش ها شده است.

• آمار و ارقام

- سیستم بانکداری کانادا رتبه نخست را در بین کشورهای عضو G۷ در اختیار دارد و یکی از بهترین سیستم های بانکداری در جهان به شمار می رود.
- متوسط رشد سالانه تولید ناخالص داخلی کانادا در حد فاصل سال های ۲۰۱۴ تا ۲۰۱۸ در بین کشورهای عضو G۷ در رتبه دوم قرار داشت و پیش بینی شد که در آینده نزدیک در جایگاه نخست قرار گیرد.
- در اواسط سال ۲۰۱۴ تا به حال کانادا بیش از ۱ میلیون شغل ایجاد کرده است که در مقایسه با سال های قبل از آن رشد ۷ درصدی داشته است، ۸۸ درصد از این مشاغل به صورت تمام وقت هستند.

- فضای کاملاً رقابتی تورنتو

- شهر تورنتو متعهد است از طریق اِعمال طرح های کاهش مالیات کسب و کار و برنامه های تشویقی که تأثیر مثبتی بر رقابت پذیری شهر داشته است، به رشد کسب و کار کمک کند.
 - هزینه های عملیاتی سالانه کسب و کار در تورنتو به نحو قابل توجهی کمتر از بسیاری از مراکز بین المللی برتر در سطح جهان است.
 - تورنتو به طور ویژه، طیف وسیعی از برنامه های تشویقی را ارائه داده است که امکان رشد و شکوفایی کسب و کارها در یک محیط با ثبات سیاسی را فراهم می کند.
 - تورنتو کمترین نرخ هزینه توسعه کسب و کار را در منطقه دارد.
 - مالیات بر اموال تجاری به نحو فزاینده ای رقابتی می شود. کانادا با حذف بیش از ۱۵۰۰ تعرفه وارد بر مواد اولیه تولید، ماشین آلات و تجهیزات، اولین کشور در بین اعضای G۲۰ بود که به منطقه عاری از تعرفه برای تولیدکنندگان تبدیل شد و کمترین نرخ مالیات کلی را در بین اعضای G۷ دارد.
- بخش های کلیدی صنعت تورنتو
 - از خدمات غذایی گرفته تا خدمات مالی، فناوری اطلاعات و ارتباطات تا فضای سبز، مد، فیلم، گردشگری و علوم زیستی، قدرت و توانایی تورنتو در چندین صنعت مختلف باعث رشد، شکوفایی و نوآوری این شهر شده است.
 - تورنتو در بین ۲۵ شهر برتر رقابتی در جایگاه هفدهم قرار گرفته است.



• تورنتو شهری در حال رشد

- ساخت و ساز به عنوان شاخص کلیدی رونق اقتصادی، در تورنتو در حال رشد است.
- این شهر از افزایش سرمایه گذاری در زیرساخت های عمومی و حمل و نقل بهره می برد که به رفع نیازهای رو به رشد منطقه کمک میکند.
- مرکز مالی SOUTHCORE به تازگی فضای اداری خود در مرکز شهر تورنتو را افزایش داده است و در حال حاضر بیش از ۸۴۰ هزار متر مربع پروژه اداری جدید در دست ساخت است. به طور مثال می توان به مجتمع ۴۹ طبقه CIBC Square اشاره کرد که مقرر جدید مایکروسافت در تورنتو خواهد بود.
- تورنتو بیشترین تعداد پروژه بازسازی را در بین ۱۳ شهر بزرگ امریکای شمالی دارد.
- طی ۴۰ سال گذشته، جمعیت شهر تورنتو به شدت افزایش یافته است و به بزرگترین شهر در حال رشد در امریکای شمالی تبدیل شده است.

• تورنتو شهری بین المللی

- حضور افرادی با ملیت های مختلف در این شهر باعث شده تا به شهری بین المللی تبدیل شود.
- سالانه ده ها هزار نفر این شهر را به عنوان خانه جدید خود انتخاب می کنند.
- موسسات دانشگاهی متعدد و معتبر تورنتو از جمله مراکز بین المللی تحقیقات و آموزش عالی به شمار می روند که سالانه هزاران دانشجوی بین المللی را جذب می کنند.
- کانادا از نظر تحصیلات تکمیلی در بین کشورهای عضو OECD رتبه اول را در اختیار دارد و ساکنان تورنتو نسبت به سایر کانادایی ها سطح تحصیلات بالاتری دارند.
- تنوع جمعیتی این شهر را به مکانی پویا، رو به رشد و مطبوع برای کار و زندگی تبدیل کرده است.
- ۵۱ درصد از ساکنین تورنتو خارج از کانادا متولد شده اند و بیش از ۱۵۰ زبان و لهجه در این شهر صحبت می شود.

○ هشتمین مقصد استعدادهای جهانی به شمار می رود و بالاتر از سان فرانسیسکو، توکیو، مونیخ و کپنهاگ قرار دارد.

● تورنتو دروازه ای به سوی آمریکای شمالی

○ وقتی نشانی شرکت شما در تورنتو است، یعنی کسب و کارتان در قلب مرکز سیاسی و مالی آمریکای شمالی و در مجاورت نیویورک، شیکاگو، بوستون و واشنگتن قرار دارد.

○ دو فرودگاه به نام های فرودگاه بین المللی پیرسون و فرودگاه بیلی بیشاپ در تورنتو فعال هستند و در مجموع بیش از هزار پرواز روزانه در این دو فرودگاه انجام می شود.

○ دو توافقنامه تجارت بین المللی (توافقنامه تجارت آزاد آمریکای شمالی و توافقنامه جامع تجارت اقتصادی بین کانادا و اتحادیه اروپا) درها را به روی بیش از یک میلیارد مصرف کننده در سرتاسر ایالات متحده، مکزیک و اتحادیه اروپا با مجموع تولید ناخالص داخلی بیش از ۳۷ هزار میلیارد دلار باز می کند.

○ فرودگاه های تورنتو به صورت دائمی و بدون توقف به ۲۰۰ مقصد در ۵۵ کشور جهان خدمات رسانی می کنند.

● تورنتو بهترین مکان برای استارت آپ ها

○ کریدور نوآوری تورنتو-واترلو دومین مرکز بزرگ نوآوری در آمریکای شمالی به شمار می رود.

○ کسب و کارهای کوچک عامل اصلی رشد اقتصادی و ایجاد شغل در تورنتو هستند.

○ اکوسیستم استارتآپی پر جنب و جوش این شهر نه تنها از اعتبار و توجه جامعه بین المللی برخوردار شده است و بلکه در داخل کشور نیز موفقیت های بسیاری کسب کرده است که الهام بخش نسل آینده کارآفرینان است.

○ قدرت اکوسیستم استارتآپی تورنتو ناشی از حضور نخبگان و استعدادهای دارای تحصیلات عالی و بین المللی و ارائه مجموعه منحصر به فردی از برنامه های پشتیبانی است که نوآوری و همکاری را تقویت می کند.

- کریدور نوآوری تورنتو-واترلو

- کریدور نوآوری تورنتو-واترلو دومین مرکز بزرگ نوآوری در جهان بعد از سیلیکون ولی است.
- این کریدور به یک فرودگاه بین المللی و شبکه بزرگی متشکل از بزرگراه‌ها، مسیرهای حمل و نقل، راه آهن متصل است و در نزدیکی بازار ایالات متحده قرار دارد.

- تورنتو بهترین مکان برای نوآوری

- سالانه بیش از ۱ میلیارد دلار در زمینه تحقیقات علوم زیستی، بهداشت و سلامت تورنتو صرف می شود و نزدیک به ۴۰,۰۰۰ متخصص تحصیل کرده در این حوزه استخدام می شوند.

○ کسب و کارهای داخلی و بین المللی حاضر در این شهر با اکوسیستم استارت‌آپی و جامعه دانشگاهی همکاری گسترده ای دارند و با این کار موفقیت خود را در آینده تضمین می کنند. این مسئله در بسیاری از صنایع از رسانه های دیجیتال و فناوری اطلاعات گرفته تا علوم زیستی و مراقبت های بهداشتی، حوزه های انرژی و اجتماعی مشاهده می شود.

○ تورنتو یکی از برترین شهرهای فعال در زمینه فناوری در قاره امریکا به شمار می رود که جامعه استارت‌آپی پر رونقی دارد و بسیاری از غول های فناوری مانند مایکروسافت، آی.بی.ام، سیسکو، گوگل و فیسبوک در این شهر فعالیت می کنند.

○ تورنتو پذیرای یکی از بزرگترین بخش‌های علوم زیستی امریکای شمالی است که نزدیک به ۴۰,۰۰۰ نفر را در زمینه‌های مختلف مانند تحقیقات پزشکی، بیوتکنولوژی، دستگاه های پزشکی و داروسازی استخدام کرده است.

○ منطقه تورنتو یکی از فعال ترین مراکز فعالیت شرکت های بیوتکنولوژی در جهان است.

○ منطقه Discovery District، یک پارک تحقیقاتی واقع در مرکز شهر و قطب نوآوری در رشته های بهداشت و درمان است که از وسعت و امکانات گسترده ای برخوردار است، بزرگترین بیمارستان ها، موسسات تحقیقاتی، مراکز رشد و توسعه و سازمان های سرمایه گذاری است.

- شرکت های داروسازی، بیوتکنولوژی و تحقیقات پزشکی، ابزار و تجهیزات جراحی و فناوری های مرتبط با حوزه سلامت از مهمترین شرکت های فعال در تورنتو هستند.
- تورنتو بهترین مکان برای تولید
- شهر تورنتو به عنوان یک مرکز تحقیقاتی پیشرو در بخش تولید شناخته می شود، دارای نیروی کار بسیار متنوع است و تقریباً ۱۴۰,۰۰۰ کارمند در بیش از ۵۰۰۰ موسسه مشغول به کار هستند.
- تورنتو انتخاب بسیاری از تولیدکنندگان سنتی و پیشرفته است. آنها در بخش های مختلف صنعت شامل غذا و نوشیدنی، علوم زیستی، مد/پوشاک، فناوری اطلاعات و ارتباطات، ماشین آلات و تجهیزات، خودرو و هوافضا فعالیت می کنند.
- فناوری های مربوط به تولید دیجیتال، نانو، لوازم الکترونیکی انعطاف پذیر و مواد افزودنی، همگی در تورنتو استفاده می شوند.
- این منطقه میزبان موسسه های تحقیقاتی بزرگ پیشرفته است که در خصوص ایجاد ظرفیت های تولید نسل بعدی و فناوری هایی مانند رباتیک پیشرفته و چاپ سه بعدی فعالیت می کنند.
- تورنتو به عنوان قطب فناوری های نوظهور، از وجود مراکز مهمی همچون مرکز نوآوری فناوری بارت متعلق به کالج هامبر، بهره می برد. این مرکز گسترده و مجهز که در پردیس شمالی کالج هامبر واقع شده است بر اساس تخصص هامبر در زمینه هایی مانند اتوماسیون، رباتیک، ادغام سیستم ها، آزمایش تجربه کاربر، تحقیقات کاربردی و یادگیری در حین کار ایجاد شده است.



• تورنتو بهترین مکان برای خلاقیت

○ اکثریت هنرمندان در شهر تورنتو زندگی می کنند که نقش مهمی در ایجاد فضای فرهنگی این شهر ایفا می کند.

○ تورنتو به عنوان کارخانه تولید فیلم و موسیقی منطقه شناخته می شود و بعد از شهرهای لس آنجلس و نیویورک، سومین مرکز بزرگ آمریکای شمالی برای صنعت فیلم و موسیقی است.

○ جشنواره بین المللی فیلم تورنتو (TIFF) سکوی پرتاب بهترین های سینمای بین المللی، هالیوود و کانادا شده است و به عنوان مهم ترین جشنواره فیلم بعد از جشنواره کن شناخته می شود.

• بخش های کلیدی صنعت تورنتو

○ تورنتو یکی از مراکز پیشرو در زمینه طراحی در جهان است و مجموعه ای از مهارت های طراحی، تفکر ابتکاری و هوش بازاریابی را در خود جای داده است، سومین نیروی کار بزرگ آمریکای شمالی در حوزه طراحی در این شهر مشغول به کار هستند.

○ طراحان تقریباً در تمام بخش ها فعالیت می کنند، بیشترین حضور طراحان در بخش خدمات حرفه ای، علمی و فنی (۵۲٪) است، پس از آن به ترتیب بخش های تولید (۲۱٪)، اطلاعات و صنایع فرهنگی (۷٪) و تجارت خرده فروشی (۶٪) از حضور طراحان بهره می برند.

○ با توجه به فعالیت طراحان برجسته، فروشگاه های مشهور و تولیدکنندگان موفق در بخش مد تورنتو، این بخش کمک شایانی به افزایش صادرات پوشاک کانادایی به ایالات متحده کرده است.

○ تورنتو میزبان بسیاری از برترین برنامه های آموزش مد در کانادا است، دانشجویان برجسته با تخصص در طراحی، تولید، ارتباطات و مدیریت بازرگانی بین المللی فارغ التحصیل می شوند.

○ این شهر بزرگترین مرکز موسیقی در کانادا و یکی از متنوع ترین و پر جنب و جوش ترین شهرهای موسیقی در جهان است.

○ هنر و فرهنگ سالانه ۱۱/۳ میلیارد دلار در تولید ناخالص داخلی تورنتو سهم دارد و ۱۷۴۰۰۰ نفر در این حوزه مشغول به کار هستند.

- استعدادهای بزرگ در تورنتو زندگی می کنند

- بزرگترین دارایی تورنتو مردم و نخبگان برجسته و تحصیل کرده است.

- هیچ منطقه ای در امریکای شمالی مانند تورنتو نتوانسته در پرورش، جذب و حفظ استعدادها و نخبگان داخلی و بین المللی عمل کند. چرا که تورنتو به جای ساخت دیوار و حصار برای این افراد، درهای خود را به روی مهاجران با استعداد و نخبه و موسسات عملی باز کرده است و از همکاری های دانشگاه و صنعت استقبال می کند.

- وجود موسسات آموزشی بین المللی مشهور در تورنتو نقش مهمی در جذب بهترین شرکت ها و ذهن های باهوش دارد.

- بخش خدمات آموزشی تورنتو

- تورنتو در تمام سطوح آموزش پیشرو است؛ تورنتو شهری رو به رشد و متمرکز بر آموزش است، به طوری که یکی از تحصیل کرده ترین جمعیت ها در جهان را دارد.

- تورنتو بهترین شهر برای زندگی

- هنرهای نمایشی و تجسمی، موسیقی، رویدادهای ورزشی و جشن های فرهنگی تورنتو انرژی قابل توجهی را ایجاد می کند که در سراسر شهر قابل مشاهده است.

- تلفیقی از تجارت، هنر، فرهنگ و غذاهای متنوع در این شهر وجود دارد و همین هیجان است که تورنتو را بسیار متفاوت و خاص می کند.

- بخشی از شهرت این شهر مدیون محله های متمایز و پویا و رویدادهای هنری و سرگرمی های هیجان انگیز است.

- رستوران های تورنتو بهترین غذاهای ملل با کیفیت درجه یک را سرو می کنند و سرآشپزهای مشهور بین المللی در کنار بازارهای مدرن و کامیون های فروش غذا در این شهر فعالیت می کنند.



- تورنتو بهترین مکان برای موفقیت

- تورنتو شهری فوق‌العاده است که در آن می‌توانید کارآفرین باشید، کسب و کار مد نظران را بخرید، کسب و کار خود را ایجاد کنید یا کسب و کارتان را توسعه دهید.
- طرح‌های تشویقی تجاری و خدمات پشتیبانی این شهر به هدف توسعه و رونق کسب و کار شما طراحی شده‌اند.
- دپارتمان توسعه اقتصادی و فرهنگی این شهر از تجربه مناسب و قابل توجهی در ارائه پشتیبانی و کمک به توسعه کسب و کارها، سرمایه‌گذاری و گسترش فعالیت‌های تجاری و همچنین صادرات و تجارت دارد.
- متخصصان تحقیقاتی این دپارتمان می‌توانند امکان دسترسی به داده‌ها و تجزیه و تحلیل استراتژیک را برای شما فراهم آورند. متخصصان هر صنعت می‌توانند مشاوره‌های تخصصی هر صنعت را ارائه دهند. همچنین در انتخاب سایت، دسترسی به برنامه‌های استخدام کارکنان، راهنمایی در مورد هزینه‌ها و طرح‌های تشویقی تجاری، اتصال به اکوسیستم استارت‌آپی داخلی و مشاوره عمومی، راه‌حل‌های عملی و پشتیبانی به شما کمک خواهند کرد.





درباره آنتاریو



آنتاریو با وجود تورنتو و اتاوا به عنوان پایتخت کانادا، مهم‌ترین ایالت در این کشور محسوب می‌شود. امروزه بسیاری از مهاجرین، آنتاریو را که قلب کانادا است برای اقامت در این کشور انتخاب می‌کنند. این ایالت، دارای ۱,۷۰۶,۳۹۵ کیلومتر مربع مساحت و نزدیک به ۱۲,۵۴۱,۴۱۰ نفر جمعیت می‌باشد. البته بیش از ۹۴ درصد از جمعیت آنتاریو در بخش جنوبی ایالت، ساکن هستند. برای آشنایی بیشتر با ایالت آنتاریو در ادامه با ما همراه باشید.



اقتصاد آنتاریو



آنتاریو به عنوان یکی از مهم‌ترین مراکز فعالیت تجاری و سرمایه گذاری در کانادا محسوب می‌شود. این ایالت بعد از نیویورک و شیکاگو رتبه دوم را از لحاظ قدرت اقتصادی و رونق تولید به خود اختصاص داده است. به علاوه مرکز عمده‌فروشی کانادا، آنتاریو است و سالانه محصولات زیادی از آن به خارج از کانادا صادر می‌شود. وجود منابع فلزی غنی در آنتاریو و قدرت هیدروالکتریک، این ایالت را به منطقه‌ای مهم از لحاظ صنعتی تبدیل کرده که بالطبع کارخانه‌های زیادی هم در آن احداث گردیده است.

سرمایه‌های کلانی که در سال‌های اخیر وارد آنتاریو شده در شکوفایی اقتصادی آن تاثیر به سزایی داشته است. اقتصاد تنومند آنتاریو به تکنولوژی پیشرفته آن در ارتباط است. در کنار تکنولوژی، کشاورزی هم یکی از حیطه‌هایی است که نقش چشمگیری در توسعه اقتصاد آنتاریو داشته است.

در سال‌های اخیر تلفیق کشاورزی با تکنولوژی کمک زیادی به تولید محصولات کشاورزی و صادرات آن‌ها نموده است. صنعت گردشگری نیز بخشی از اقتصاد آنتاریو را تشکیل می‌دهد. طبیعت بسیار زیبا و جنگل‌های وسیع در این ایالت، تاثیر زیادی بر رونق صنعت توریست داشته است.



برنامه مهاجرتی سرمایه گذاری انتاریو



استان انتاریو، در بستر برنامه‌های مهاجرتی استانی کانادا، برای جذب سرمایه‌گذارانی که توان اشتغال‌زایی در این استان را دارند، برنامه مهاجرتی سرمایه‌گذاری و کارآفرینی انتاریو را تاسیس کرده است. بدین واسطه، افرادی که بتوانند با ایجاد کسب و کار جدید در استان انتاریو به اقتصاد این استان کمک کنند، ابتدا اقامت موقت کاری ۲ ساله، سپس اقامت دائم کانادا را دریافت خواهند کرد.

اگر ایده احداث کسب و کاری جدید و یا خرید امتیاز کسب و کاری موجود در کانادا را دارید، استان انتاریو گزینه‌ای است که حتماً باید درباره آن فکر کنید. استان انتاریو از مهم‌ترین مقاصد مهاجرتی به کانادا است که دلایل متعددی برای آن وجود دارد. مهم‌ترین این دلایل، وضعیت بسیار مطلوب اقتصادی و کار در این استان، داشتن بالاترین میزان مهاجرپذیری در بین استان‌های کانادا و آب و هوای نسبتاً معتدل تر در مقایسه با دیگر نقاط کانادا است.

روال کلی اقدامات در برنامه مهاجرت سرمایه گذاری انتاریو

- باید در ابتدا با ارسال نامه‌ای، تمایل خود را به سرمایه گذاری و کارآفرینی در این استان اعلام کنید. این نامه باید حاوی اطلاعات کلی در مورد شرایط و طرح کاری مدنظر باشد.
- پس از بررسی اولیه از کلیات شرایط، از شما برای ثبت نام اصلی مسیر مهاجرتی سرمایه گذاری استان انتاریو دعوت به عمل خواهد آمد. ثبت نام مرحله‌ای است که باید تمامی مدارک مورد نیاز را تامین کنید.
- پس از ثبت نام اصلی در سامانه‌ی برنامه‌های استانی انتاریو و بررسی پرونده مهاجرتی و برنامه کاری شما، برای مصاحبه دعوت خواهید شد. مصاحبه به صورت اجباری است و در انتها قراردادی پیش روی شما قرار خواهد گرفت که شما را متعهد به انجام پروژه کاری خواهد کرد.
- پس از امضای قرارداد، معرفی نامه‌ای برای شما از طرف انتاریو صادر می‌گردد که با آن می‌توانید اجازه اقامت کاری ۲ ساله از سازمان مهاجرت کانادا را دریافت کنید. ۲ سال زمانی است که به شما داده خواهد شد و ظرف این مدت باید طرح کاری خود را طبق مفاد تعهداتتان عملیاتی کنید و در این صورت، به عنوان کاندیدای ذی صلاح اقامت استان انتاریو یا Ontario provincial nominee معرفی و به این واسطه اجازه اقامت دائم را در این استان دریافت خواهید کرد.

کلیات برنامه مهاجرت استانی سرمایه گذاری در انتاریو کانادا

برنامه مهاجرتی استانی جذب سرمایه گذار کارآفرین استان انتاریو دو فاز کلی در مجموعه اقدامات مورد نیاز دارد.

فاز اول

- آماده سازی طرح اقتصادی خلاصه برای ارسال نامه (Expression of interest (EOI))
- ارسال ایمیل مبنی بر ابراز تمایل به کارآفرینی به ایمیل EOI در سایت برنامه های مهاجرتی استانی انتاریو و دریافت فرم رسمی EOI و تکمیل فرم و موارد لازم
- آماده کردن مدارک، مستندات و طرح جامع اقتصادی برای ثبت نام اصلی در صورتی که نامه‌ی EOI شما مورد تایید قرار گرفت و شما دعوت به ثبت نام شدید.



- ثبت‌نام اصلی در برنامه مهاجرت استانی سرمایه گذاری و کارآفرینی استان انتاریو، ارسال تمامی مدارک و پرداخت تمامی هزینه‌های لازم.
- شرکت در جلسه مصاحبه اجباری.
- امضای قرارداد حسن انجام کار (Performance agreement) با اداره مهاجرت استان انتاریو.

فاز دوم

- دریافت معرفی‌نامه اجازه اقامت ۲ ساله کاری از طرف اداره مهاجرت استانی انتاریو (OINP) و دریافت ویزای کار در کانادا به طور موقت از سازمان مهاجرت کانادا (IRCC)
- سفر به کانادا و استقرار در استان انتاریو و اجرای طرح اقتصادی و احداث کسب و کار ظرف ۲۰ ماه طبق مفاد قرارداد Performance Agreement و ارائه گزارش‌های اجرایی
- تکمیل قرارداد Performance agreement و دریافت معرفی‌نامه Provincial Nominee از اداره مهاجرت استان انتاریو.
- ثبت‌نام برای ویزای اقامت کانادا به طور دائم از طریق معرفی‌نامه برنامه‌های مهاجرت استانی ظرف مدت ۶ ماه از دریافت معرفی‌نامه. اخذ این ویزا مستلزم عقد قرارداد جداگانه‌ی نظارت بر عملکرد متقاضی طی ۳۶ ماه اول در سازمان مهاجرت کانادا است.



حداقل شرایط احراز صلاحیت مسیر مهاجرتی سرمایه گذاری در انتاریو

حداقل شرایط متقاضیان

- داشتن حداقل ۲۴ ماه تجربه مالکیت، ریاست یا مدیریت ارشد یک کسب و کار در ۶۰ ماه پیش از ارسال درخواست.
- اگر متقاضی هم تجربه مدیریت ارشد و هم تجربه مالکیت کسب و کاری را دارد باید یکی از آنها را در نامه EOI خود قید کند.
- به عنوان مالک کسب و کار، متقاضی مدیریت مستقیم بر کسب و کار و نیروی کاری داشته باشد و حداقل سهم ۳۳٪ از سهام کسب و کار به نام او باشد.
- به عنوان مدیر ارشد یک کسب و کار، متقاضی باید نقش مستقیم در تصمیم‌گیری‌ها و عملکرد نیروی انسانی تحت امر را داشته باشد.

- داشتن منابع مالی و سرمایه اولیه مورد نیاز برای شروع کسب و کار در کانادا. سرمایه مورد نیاز بسته به محل احداث کسب و کار در انتاریو تفاوت دارد و به شرح زیر است.
- اگر محل احداث کسب و کار در ناحیه کلان شهر تورنتو باشد، سرمایه اولیه متقاضی باید حداقل ۸۰۰/۰۰۰ دلار کانادا باشد.

- اگر محل احداث کسب و کار خارج از ناحیه کلان شهر تورنتو باشد، کفایت سرمایه اولیه متقاضی حداقل ۴۰۰/۰۰۰ دلار کانادا باشد.
- برای کسب و کارهای حوزه رسانه، فناوری اطلاعات و ارتباطات فارغ از محل احداث متقاضی کفایت سرمایه اولیه ۴۰۰/۰۰۰ دلار کانادا باشد.
- ارائه گزارش مالی و تائید آن از طرف حسابرس اعلام شده در شرکت‌های مورد تائید اداره مهاجرت استان انتاریو.

- سرمایه‌گذاری متقاضی بسته به مکان احداث کسب و کار متغیر است:
- سرمایه‌گذاری متقاضی باید از منابع مالی شخصی باشد و هزینه‌های مورد نیاز احداث کسب و کار انجام شود که شامل این موارد نمی‌شوند: پول نقد، ارز، نیروی انسانی، هزینه‌های حقوق و دستمزدی که به متقاضی و اعضای خانواده متقاضی تعلق می‌گیرد.
- اگر متقاضی قصد دارد در ناحیه کلان شهر تورنتو کسب و کار خود را تاسیس کند باید حداقل سرمایه‌گذاری به ارزش ۶۰۰/۰۰۰ دلار کانادا را داشته باشد.
- حداقل میزان سرمایه‌گذاری قابل قبول برای مناطق کم جمعیت خارج از ناحیه کلان شهر تورنتو ۲۰۰/۰۰۰ دلار کانادا است.
- حداقل میزان سرمایه‌گذاری برای کسب و کارهای حوزه فناوری ارتباطات و اطلاعات فارغ از محل تاسیس ۲۰۰/۰۰۰ دلار کانادا است.
- متقاضی حداقل سهم مالکیت ۳۳٪ از کسب و کار ایجاد شده را داشته باشد.
- برای کسب و کارهای پیشنهادی در ناحیه کلان شهر تورنتو، حداقل تولید ۲ فرصت شغلی تمام‌وقت برای شهروندان و دارندگان اقامت دائم کانادا الزامی است. اگر طرح اقتصادی به صورت خرید امتیاز کسب و کاری فعال باشد، موقعیت‌های شغلی قبل از آن باید حفظ و دو موقعیت شغلی جدید هم در آن ایجاد شود.
- برای کسب و کارهای پیشنهادی خارج از ناحیه کلان شهر تورنتو، حداقل تولید ۱ موقعیت شغلی تمام‌وقت برای شهروندان و دارندگان اقامت دائم کانادا لازم است. اگر طرح خرید کسب و کار مدنظر باشد، موقعیت‌ها و نیروی کاری قبلی باید حفظ و حداقل یک موقعیت جدید هم ایجاد شود.
- اگر طرح خرید امتیاز کسب و کاری فعال پیشنهاد شود، متقاضی باید حداقل یک سفر تحقیقاتی به کانادا و بازدید از محل پیشنهادی احداث کسب و کار ظرف مدت ۱۲ ماه پیش از ثبت‌نام داشته باشد. این سفر باید به منظور شناسایی موقعیت‌ها، نیازمندی‌ها، مطالعات پیش از احداث کسب و کار، عقد قراردادهای لازم و غیره باشد و گزارشات آن هم ارائه شود.

- متقاضی باید نظارت و مدیریت مستقیم بر امورات روزانه و تصمیم‌گیری‌های کسب و کار داشته باشد و مسئول بررسی عملکرد نیروهای کاری باشد.
- کسب و کار باید به منظور سودآوری و تولید ثروت تولید شود و رونق اقتصادی در استان انتاریو را به همراه داشته باشد.
- اگر دو متقاضی برای شراکت در یک طرح اقتصادی در مسیر مهاجرتی سرمایه گذاری و کارآفرینی انتاریو اقدام کنند، هر دو باید تمامی شرایط فوق را داشته باشند. متقاضی فقط اجازه خواهد داشت یک شریک خارجی برای احداث یک کسب و کار داشته باشد.

حداقل شرایط کسب و کارهای پیشنهادی

طرح اقتصادی ارائه شده باید شامل شرایط و پیش‌نیازهایی باشد که به شرح زیر هستند:

- کسب و کار پیشنهادی باید انتفاعی باشد و از فعالیت‌های خدماتی، تولیدی یا بازرگانی مشروع کسب درآمد کند.
- سود حاصل از کسب و کار باید واقعی باشد و نه به صورت تزریق منابع مالی و گزارشات حسابداری.
- کسب و کار پیشنهادی باید تمامی قوانین ایالتی را رعایت کند، موافق با ضوابط صنایع و قوانین محیط زیستی استان باشد و تمامی مجوزهای مورد نیاز آن اخذ شوند.
- در کسب و کار پیشنهادی باید تمامی قوانین و قواعد مربوط به نیروهای کاری استان انتاریو رعایت شوند. (استانداردهای بهداشت، سلامت، حقوق و دستمزد شامل این معیار هستند).

- کسب و کار پیشنهادی باید به منظور بهره‌برداری دائم در این استان راه‌اندازی شود و نباید به صورت موقتی باشد.

- متقاضی باید برای احداث کسب و کار خود یک بیزینس پلن ارائه دهد.

- متقاضی می‌تواند برای گسترش کسب و کار از منابع مالی دیگر نیز اقدام به جذب سرمایه کند. این سرمایه‌ها می‌توانند از داخل و خارج از کشور کانادا جذب شوند و باید با گزارشات مالی و کانال‌های مالی کشور کانادا یا بین المللی سنخیت داشته باشند.



پیش نیازهای طرح خرید یک کسب و کار دایر در استان انتاریو

- کسب و کاری که قصد خرید امتیاز آن مطرح است باید ۶۰ ماه پیش از ارائه طرح خرید دایر و فعال بوده باشد و تحت مالکیت شخص یا گروهی از مالکان باشد.
- متقاضی باید برای این امر گواهی مالکیت مالک پیشین و یک اظهارنامه مبنی بر تمایل به فروش واحد اقتصادی به متقاضی را ارائه دهد.
- مالکیت باید به صورت کامل از مالک یا مالکان قبلی به مالک یا مالکان جدید انتقال یابد. این انتقال مالکیت می‌تواند به همسران متقاضی یا متقاضیان هم انجام شود.
- کسب و کاری که طرح خرید آن پیشنهاد شده است نباید هیچ ارتباطی با برنامه مهاجرت سرمایه گذاری و کارآفرینی استان انتاریو داشته باشد.
- برای خرید کسب و کار در محدوده کلان شهر تورنتو علاوه بر حفظ نیروی کار پیشین، حفظ و بهبود موقعیت شغلی آن‌ها، حداقل دو موقعیت شغلی تمام‌وقت جدید نیز باید در آن کسب و کار ایجاد شود. بدین واسطه خرید کسب و کار به معنای بسط و گسترش آن کسب و کار نیز خواهد بود.
- برای خرید کسب و کار در مناطق کم جمعیت‌تر و خارج از محدوده کلان شهر تورنتو اضافه کردن یک موقعیت شغلی تمام‌وقت جدید کافی است.
- در طرح توجیه اقتصادی باید نشان داده شود که متقاضی قصد خرید و بسط و گسترش ابعاد کسب و کار را دارد و بدین واسطه برای اقتصاد این استان سودآوری خواهد کرد.
- حداقل ۱۰٪ سرمایه گذاری شخصی در طرح خرید کسب و کار باید برای بسط و گسترش کسب و کار باشد.



حداقل شرایط دریافت معرفی نامه اقامت دائم سرمایه گذاری در انتاریو

پس از ورود به خاک کانادا شما ۲۰ ماه زمان خواهید داشت تا طرح اقتصاد خود را اجرا و به مرحله بهره‌برداری برسانید. در این مدت، اداره مهاجرت استان انتاریو مدام از مراحل انجام کار شما بازرسی خواهد کرد و پس از این مدت باید معیارهای متعدد در قرارداد حسن انجام کار (Performance Agreement) را تکمیل کرده باشید.

شرایط و موارد زیر باید زمانی که کسب و کار شما به مرحله بهره‌برداری رسید برای تکمیل قرارداد حسن انجام کار انتاریو ارائه گردد. ممکن است بنا به نوع کسب و کاری که اجرا شده است مفاد دیگری نیز در قرارداد قید شده باشد که ملزم به اجرای آنها نیز خواهد بود. پس از اجرای این موارد است که می‌توانید برای کسب کاندیداتوری مهاجرت به این استان ثبت‌نام کنید.

- متقاضی باید مدرک زبان انگلیسی یا فرانسوی خود با نمره حداقلی معادل CLB ۴ ارائه دهد. نمره معادل CLB برای آزمون‌های IELTS و CELPIP زبان انگلیسی و TEF و TCF زبان فرانسوی محاسبه می‌گردد. (همه‌ی این آزمون‌ها باید در کلاس General Training انجام شوند).

○ نمره‌های قابل قبول برای هر یک از مهارت‌های زبان خارجی به صورت زیر می باشند:

	IELTS	CELPPI	TEF	TCF
Listening	۴/۵	۴	۱۴۵-۱۸۰	۳۶۱-۳۶۸
Reading	۳/۵	۴	۱۲۱-۱۵۰	۳۴۲-۳۷۴
Writing	۴/۰	۴	۱۸۱-۲۲۵	۴-۵
Speaking	۴/۰	۴	۱۸۱-۲۲۵	۴-۵

- متقاضی باید حداقل ۷۵٪ از زمان اقامت موقت کاری خود را در کانادا و در محدوده محل احداث کسب و کار خود گذرانده باشد.

- متقاضی مهاجرت از مسیر کارآفرینی در استان انتاریو باید دخالت مستقیم و روزانه در امورات کسب و کار داشته باشد و مدیریت فعال خود را مستند ارائه دهد.

کسب و کارهای قابل قبول برای سرمایه گذاری در انتاریو

دولت محلی انتاریو کسب و کارهایی را که دوام آنها و یا سودآوری آنها ریسک شکست بالایی داشته باشد را به عنوان طرح اقتصادی مسیر مهاجرتی کارآفرینی قبول نخواهد کرد. بنابراین در مرحله ارسال نامه اعلام تمایل (EOI) پرونده چنین طرحهایی رد خواهد شد. همچنین موارد زیر جز کسب و کارهایی هستند که غیر قابل قبول محسوب می‌شوند.

کسب و کارهای غیر قابل قبول در ناحیه کلان شهر تورنتو

- احداث نمایندگی‌های موجود در انتاریو (احداث نمایندگی‌های جدید در استان بلامانع است).
- پمپ بنزین‌ها
- اوراق فروشی‌ها و مراکز بازیافت لاستیک و فلزات
- بنگاه‌های مالی وام
- خشکشویی‌های اتومات
- متل‌های کوچک
- کارواش‌های اتومات
- شرکت‌های هلدینگ
- نزول دهی و کسب و کارهای مشابه
- کسب و کارهایی که با سایر متقاضیان مهاجرتی برنامه مهاجرت سرمایه گذاری استان ارتباط داشته باشد.
- کسب و کارهایی که با مسائل غیرقانونی، غیرعرف و غیراخلاقی ارتباط داشته باشد.

کسب و کارهای غیر قابل قبول مناطق کم جمعیت و خارج از محدوده کلان شهر تورنتو

- همه موارد فوق به غیر از پمپ بنزین‌ها و احداث نمایندگی‌ها



تمایل نامه برای سرمایه گذاری در انتاریو



ابراز علاقه مندی

ابراز علاقه مندی (EOI) یک فرم درخواست اقامت نیست. شما نمی توانید برای اخذ اقامت دائم در کانادا تحت برنامه مهاجرت به عنوان کارآفرین اقدام کنید مگر اینکه از شما دعوت شود تا درخواست خویش را ارسال کنید. به خاطر داشته باشید که ثبت EOI هیچ هزینه ای ندارد.

EOI از دو جزء تشکیل شده است و حداکثر امتیاز EOI ، ۲۰۰ است:

- امتیاز معرفی ویژگی های فردی (حداکثر ۱۲۶ امتیاز)

- امتیاز مفهوم تجاری (حداکثر ۷۴ امتیاز)

EOI همچنین حاوی مدارک و شواهدی مبنی بر رعایت معیارهای برنامه مورد نظر است.

- برنامه مهاجرت منتخب استانی اونتاریو (یا به طور خلاصه OINP) مفهوم تجاری متقاضی را ارزیابی

کرده و امتیاز می دهد. مفهوم تجاری باید حداقل ۳۷ امتیاز از ۷۴ امتیاز موجود (۵۰ درصد) را کسب کند تا در سیستم انتخاب EOI قرار گیرد.

• اینکه آیا برای شما دعوتنامه ارسال درخواست (ITA) صادر می شود یا خیر، این مسئله به رتبه و امتیاز EOI شما در مجموعه منتخب بستگی دارد. فقط از داوطلبان دارای رتبه های برتر دعوت می شود.

لطفا توجه داشته باشید:

در صورت انتخاب، از شما دعوت می شود تا درخواست خود را ارسال کنید و از شما خواسته می شود اسناد پشتیبانی را برای تأیید اطلاعات موجود در EOI خود ارائه دهید.

اگر درخواست مرحله ۱ شما موفقیت آمیز باشد، اطلاعاتی که در EOI خود ارائه می کنید بخشی از تعهدات شما تحت توافقنامه عملکرد خواهد بود.

چنانچه از شما برای ارائه درخواست مهاجرت دعوت شده باشد، اگر نتوانید آنچه را که به عنوان شایستگی ها و مهارت های خویش ادعا کرده اید را اثبات کنید و همچنین نتوانید مبنایی مشخص برای امتیازات خود که در EOI به آنها اشاره کرده اید ارائه دهید درخواست شما رد خواهد شد و هزینه درخواست شما مسترد نخواهد شد. اگر پس از تأسیس کسب و کار خود، تعهدات خود مندرج در توافقنامه عملکرد را رعایت نکنید، در این صورت نمی توانید برای اقامت دائم داوطلب شوید.

امتیاز دهی به EOI

جدول امتیازات برای ایجاد شغل در انتاریو

بخش ها	امتیازات
فاکتورهای سرمایه انسانی	۸۰
فاکتورهای سرمایه گذاری	۴۶
مفهوم تجاری	۷۴
کل امتیازات موجود	۲۰۰

فاکتورهای سرمایه انسانی

- حداکثر امتیاز برای فاکتورهای سرمایه انسانی ۸۰ امتیاز است.
- سابقه فعالیت تجاری
- شما می توانید بر اساس سابقه کاری خود امتیاز کسب کنید. تعداد امتیازها بر اساس سابقه فعالیت به عنوان مالک یک کسب و کار یا سابقه کار به عنوان مدیریت ارشد طی ۶۰ ماه گذشته تعیین می شود.
- شما به حداقل سابقه فعالیت تجاری (معادل ۲۴ ماه) نیاز دارید تا واجد شرایط برنامه مهاجرت به عنوان کارآفرین باشید.
- اگر شریک تجاری با ملیت خارجی دارید، ایشان نیز باید حداقل ۲۴ ماه سابقه کار طی ۶۰ ماه گذشته داشته باشد.
- اگر طی ۶۰ ماه گذشته به مدت ۲۴ ماه هم سابقه فعالیت به عنوان مالک یک کسب و کار و هم سابقه مدیریت ارشد دارید، باید فقط از یک نوع سابقه فعالیت تجاری در EOI خود استفاده کنید.

سابقه مالکیت کسب و کار

شما باید:

- مالکیت حداقل یک سوم کسب و کار را در طول دوره ای که به عنوان طول سابقه کاری خود ادعا می کنید، در اختیار داشته باشید؛
- اثبات کنید که نقش شما یک نقش فعال بوده است، به این معنی که شما شخصاً در عملیات روزمره این کسب و کار شرکت داشته اید و مستقیماً در تصمیم گیری مشارکت داشته اید.
- اگر از شما دعوت شود که برای برنامه مهاجرت به عنوان کارآفرین درخواست خویش را ارسال نمایید، لازم است مدارکی مربوط به کسب و کار گزارش شده و سابقه کاری خود به عنوان مالک کسب و کار را ارائه دهید. از جمله مدارک قابل قبول می توان به صورت های مالی و توصیه نامه از سرمایه گذاران، مؤسسات مالی، فروشگاه ها، تأمین کنندگان یا مشتریان شرکت اشاره کرد.



سابقه کار به عنوان مدیر ارشد (مدیریت شرکت)

- وظایف شما باید شامل مسئولیت های ارشد تصمیم گیری در زمینه هایی مانند عملیات، فروش، مالی، بازاریابی، توزیع، منابع انسانی، تحقیق و توسعه و سایر موارد مشابه باشد؛
- شما باید عملیات روزانه کسب و کار را به طور کامل یا جزئی مدیریت کرده باشید.
- اگر از شما دعوت شود که برای برنامه مهاجرت به عنوان کارآفرین درخواست خویش را ارسال نمایید، لازم است مدارکی دال بر سابقه کاری خویش به عنوان یک مدیر ارشد را ارائه دهید. اگر برای این فاکتور امتیاز دارید، باید موارد زیر را در نظر بگیرید:
- نمودارهای سازمانی که موقعیت شغلی و ساختار گزارش شما را شرح می دهند. اندازه سازمان و موقعیت خود را به نحوی کاملاً واضح مشخص کنید. توجه داشته باشید که مدارک کارفرما در اولویت هستند؛
- توصیه نامه های رسمی از طرف کارفرما حاوی جزئیات مربوط به موقعیت شغلی، ساختار گزارش، وظایف و طول مدت استخدام شما باشد.



امتیاز دهی به سابقه مالکیت کسب و کار یا سابقه کار به عنوان مدیریت ارشد

امتیازات سابقه مالکیت کسب و کار	
امتیازات	کل سابقه کاری
فاقد صلاحیت لازم	کمتر از ۲۴ ماه
۱۳	۲۴ تا ۴۷ ماه
۱۹	۴۸ تا ۵۹ ماه
۲۵	۶۰ ماه به بالا
۲۵	کل امتیازات موجود
امتیازات سابقه کار به عنوان مدیر ارشد (مدیر شرکت)	
امتیازات	سابقه کاری
فاقد صلاحیت لازم	کمتر از ۲۴ ماه
۱۳	۲۴ تا ۴۷ ماه
۱۹	۴۸ تا ۵۹ ماه
۲۵	۶۰ ماه به بالا
۲۵	کل امتیازات موجود

سابقه کاری تخصصی

بر اساس سابقه کاری تخصصی خود در یک کسب و کار با نرخ رشد بالا، در یک شرکت صادراتی - تجاری و همچنین برای مهارت های قابل انتقال خود، می توانید امتیاز بیشتری دریافت کنید، مشروط به اینکه این سابقه کاری مربوط به ۶۰ ماه گذشته باشد. حداکثر امتیاز برای این فاکتور ۳۵ امتیاز است.

سابقه کار در یک کسب و کار با نرخ رشد بالا: سابقه فعالیت در یک کسب و کار است که حداقل ۲۰ درصد افزایش درآمد طی دو سال متوالی قبل از تاریخ ثبت EOI داشته باشد. در صورتی که از شما برای ارائه درخواست مهاجرت تحت برنامه کارآفرینی دعوت شده باشد، ارائه اسناد پشتیبانی (به عنوان مثال صورت های مالی) الزامی است.

سابقه کار در یک شرکت صادراتی - تجاری: سابقه فعالیت در یک شرکت است که ظرف دو سال گذشته قبل از تاریخ ثبت EOI، سالانه حداقل ۲۰ درصد از کل کالاهای خدمات خویش را به بازار خارجی صادر کرده باشد. در صورتی که از شما برای ارائه درخواست مهاجرت تحت برنامه کارآفرینی دعوت شده باشد، ارائه اسناد پشتیبانی (به عنوان مثال صورت های مالی به همراه اظهارنامه صادرات، سفارشات خرید، فاکتورهای فروش) الزامی است.

مهارت های قابل انتقال: منظور سابقه کار مستقیم و/ یا سابقه کار در صنایع مرتبط طی پنج سال گذشته قبل از تاریخ ثبت EOI است. در صورتی که از شما برای ارائه درخواست مهاجرت تحت برنامه کارآفرینی دعوت شده باشد، ارائه اسناد پشتیبانی (به عنوان مثال رزومه، توصیه نامه) الزامی است.

امتیاز دهی به سابقه کار تخصصی	
امتیازات	سابقه کار تخصصی
۰	فاقد سابقه کار تخصصی
۱۵	دارای ۱ سال سابقه کار تخصصی
۲۵	دارای ۲ سال سابقه کار تخصصی
۳۵	دارای ۳ سال سابقه کار تخصصی
۳۵	کل امتیازات موجود

سطح تحصیلات

با توجه به بالاترین سطح تحصیلات خود امتیاز دریافت می کنید. در برنامه مهاجرت به عنوان کارآفرین هیچ شرطی برای حداقل سطح تحصیلات در نظر گرفته نشده است. حداکثر امتیاز برای این فاکتور ۱۰ امتیاز است.

منظور از «تحصیلات دانشگاهی یا پس از دوره متوسطه»، تحصیل در یک موسسه آموزش عالی معتبر و دارای مجوز است و مدرک آن معادل گواهی یا دیپلم تحصیلات عالی کانادایی است.

آموزش زبان (مانند دوره های زبان انگلیسی به عنوان زبان دوم (ESL)) به عنوان تحصیلات دانشگاهی یا پس از دوره متوسطه در نظر گرفته نمی شود.

توجه:

اگر از شما دعوت شد تا درخواست خود را تحت برنامه کارآفرینی ارسال کنید، چنانچه ادعا کنید دارای حداقل دو سال تحصیلات پس از متوسطه هستید (شامل تعطیلات زمستانی، تابستانی و سایر تعطیلات رسمی)، باید مدارکی مبنی بر این تحصیلات را همراه با فرم درخواست خود ارائه دهید، این مدارک بایستی شامل گزارش ارزیابی مدرک تحصیلی (ECA) باشد که از یک سازمان معتبر و تعیین شده توسط اداره مهاجرت اخذ شده است.

برنامه OINP فقط گزارش ECA یکی از سازمان های زیر را می پذیرد که توسط اداره IRCC تعیین شده اند:

- سامانه آموزش تطبیقی – دانشکده تحصیلات تکمیلی دانشگاه تورنتو،

(Comparative Education Service – University of Toronto School of Continuing Studies)،

- سامانه ارزیابی مدارک بین المللی کانادا،

(International Credential Assessment Service of Canada)،

- سامانه آموزش جهانی،

(World Education Services)،

- سامانه ارزیابی شرایط صلاحیت بین المللی،

(International Qualifications Assessment Service)

- سامانه ارزیابی مدارک بین المللی،

(International Credential Evaluation Service)

- شورای پزشکی کانادا (متشکل از اعضای هیئت علمی برای بررسی تحصیلات پزشکان)،

((Medical Council of Canada (professional body for Doctors))، یا

- هیئت ارزیابی مدارک داروسازی (متشکل از اعضای هیئت علمی برای بررسی تحصیلات داروسازان)،

((Pharmacy Examining Board of Canada (professional body for Pharmacists)).

توجه:

هنگام تکمیل درخواست خود برای ECA، باید به سازمان انتخابی اجازه دهید تا نتایج ECA شما را برای برنامه OINP ارسال نماید. عدم دسترسی OINP به نتایج ECA ممکن است پردازش پرونده را به تاخیر بیندازد یا منجر به رد درخواست شما شود.

امتیاز دهی به سابقه کار تخصصی

سطح تحصیلات	امتیازات
فاقد تحصیلات دانشگاهی	۰
گواهی یا دیپلم تحصیلات عالی ۲ ساله	۵
گواهی یا دیپلم تحصیلات عالی حداقل ۳ ساله	۱۰
کل امتیازات موجود	۱۰
کل امتیازات موجود	۳۵

مهارت زبان رسمی

بر اساس مهارت خود در زبان انگلیسی یا فرانسوی می توانید امتیاز کسب کنید. اگرچه در زمان ثبت EOI الزامی برای مهارت زبان در برنامه مهاجرت به عنوان کارآفرین در نظر گرفته نشده است، اما مهارت زبانی معادل ۴ طبق معیار سنجش زبان کانادایی (CLB) در زمان انتخاب توسط برنامه OINP الزامی است. حداکثر امتیاز برای این فاکتور ۱۰ امتیاز است.

اگر در EOI خود امتیازی برای مهارت زبان ادعا کرده اید، باید مهارت زبان خود را با یک آزمون زبان انگلیسی یا فرانسوی مورد تأیید اثبات کنید.

آزمون های انگلیسی مورد تأیید و پذیرش این برنامه

- آزمون بین المللی زبان انگلیسی یا آیلتس (IELTS) - فقط آزمون عمومی پذیرفته می شود.
- برنامه شاخص مهارت زبان انگلیسی کانادا یا سلپیپ (CELPIP) - فقط آزمون عمومی پذیرفته می شود.

آزمون های فرانسوی مورد تأیید و پذیرش این برنامه

- آزمون تی ای اف کانادا (Test d'évaluation de français pour le Canada)
- آزمون تی سی اف کانادا (Test de connaissance du français pour le Canada)

توجه داشته باشید که

حتی اگر در EOI موردی درباره مهارت زبان خود مطرح نکرده باشید، زمانی که توسط برنامه انتخاب می شوید، پس از رعایت تمامی شرایط توافقتنامه عملکرد، از شما خواسته می شود اثبات کنید سطح مهارت زبان شما حداقل سطح ۴ آزمون CLB یا معادل آن است. اگر شریک تجاری خارجی دارید، شریک شما نیز باید حداقل سطح ۴ آزمون CLB یا معادل آن را در زمان انتخاب داشته باشد.

امتیاز دهی به مهارت زبان رسمی	
امتیازات	مهارت زبان رسمی
۰	فاقد مهارت زبان یا حداقل سطح زبان (سطح ۳ آزمون CLB یا پایین تر)
۵	سطح مقدماتی (سطح ۴ آزمون CLB)
۱۰	سطح متوسط و پیشرفته (سطح ۴ آزمون CLB یا بالاتر)
۱۰	کل امتیازات موجود

فاکتورهای سرمایه گذاری

حداکثر امتیاز برای فاکتورهای سرمایه گذاری ۴۶ امتیاز است.

دارایی خالص

متقاضی برنامه می تواند بر اساس کل دارایی خالص خویش امتیاز دریافت کند. حداکثر امتیاز برای این فاکتور ۱۵ امتیاز است.

دارایی خالص شخصی متقاضی باید به طور قانونی به دست آمده و قابل تأیید باشد. دارایی خالص شخصی شامل تمام دارایی های «متقاضی» و «همسر متقاضی» یا «شریک زندگی متقاضی طبق قوانین کامن-لا»، به غیر از هر گونه بدهی از جمله وام مسکن و بدهی های شخصی، می شود؛ به عنوان مثال می توان به موارد زیر اشاره کرد:

- وجه نقد
- دارایی موجود در حساب های بانکی
- سپرده های ثابت (مدت دار)
- املاک و مستغلات
- سرمایه گذاری در اوراق قرضه، سهام و صندوق های سرمایه گذاری مشترک



- سرمایه گذاری در یک یا چند کسب و کار

- حقوق بازنشستگی و سایر دارایی ها

چندین مورد به عنوان حداقل شرایط لازم برای اینکه واجد شرایط این فاکتور تحت برنامه مهاجرت به عنوان کارآفرین باشید اعلام شده است:

- اگر کسب و کار پیشنهادی شما در منطقه GTA (منطقه تورنتو بزرگ) قرار دارد، دارایی خالص شما باید حداقل ۸۰۰,۰۰۰ دلار باشد.

- اگر کسب و کار پیشنهادی شما خارج از منطقه GTA (منطقه تورنتو بزرگ) قرار دارد، دارایی خالص شما باید حداقل ۴۰۰,۰۰۰ دلار باشد.

- اگر کسب و کار پیشنهادی شما در بخش فناوری اطلاعات و ارتباطات (ICT) / ارتباطات دیجیتال است (بدون توجه به موقعیت مکانی)، دارایی خالص شما باید حداقل ۴۰۰,۰۰۰ دلار باشد.

- اگر یک شریک تجاری با ملیت خارجی دارید، ایشان نیز باید حداقل شرط دارایی خالص شخصی را رعایت کند.

- اگر از شما دعوت شود تا درخواست خود را تحت برنامه کارآفرینی ارسال کنید، بایستی مدارک اثبات دارایی خالص خود که اعلام کرده اید را ارائه دهید و همچنین موظف هستید اثبات کنید دارایی خالص شما به طور قانونی به دست آمده و مورد تأیید یک سازمان حسابرسی واجد شرایط است.





در صورتی که کسب و کار پیشنهادی شما در منطقه GTA (منطقه تورنتو بزرگ) واقع باشد، به میزان دارایی خالص شخصی امتیاز اعطا خواهد شد.

امتیازات	دارایی خالص شخصی
فاقد شرایط لازم	کمتر از ۸۰۰,۰۰۰ دلار
۵	۸۰۰,۰۰۰ تا ۲,۴۹۹,۹۹۹ دلار
۱۰	۲,۵۰۰,۰۰۰ دلار به بالا
۱۰	کل امتیازات موجود

در صورتی که کسب و کار پیشنهادی شما خارج از منطقه GTA (منطقه تورنتو بزرگ) باشد، یا اگر کسب و کار پیشنهادی شما در بخش فناوری اطلاعات و ارتباطات (ICT) / ارتباطات دیجیتال است (بدون در نظر گرفتن موقعیت مکانی) باشد، به میزان دارایی خالص شخصی امتیاز اعطا خواهد شد.

امتیازات	دارایی خالص شخصی
فاقد شرایط لازم	کمتر از ۴۰۰,۰۰۰ دلار
۱۰	۴۰۰,۰۰۰ تا ۹۹۹,۹۹۹ دلار
۱۵	۱,۰۰۰,۰۰۰ دلار به بالا
۱۵	کل امتیازات موجود

مبلغ سرمایه گذاری

بر اساس کل مبلغ سرمایه گذاری شخصی که در کسب و کار پیشنهادی انجام می شود، امتیازاتی اعطا می شود. حداقل سرمایه گذاری شخصی واجد شرایط باید از دارایی خالص شخصی متقاضی حاصل شده باشد. برای این فاکتور حداکثر ۲۵ امتیاز در نظر گرفته شده است.

چندین مورد به عنوان حداقل شرایط لازم برای اینکه واجد شرایط این فاکتور تحت برنامه مهاجرت به عنوان کارآفرین باشید اعلام شده است:

- اگر کسب و کار پیشنهادی شما در منطقه GTA (منطقه تورنتو بزرگ) قرار دارد، سرمایه گذاری شخصی باید حداقل ۶۰۰,۰۰۰ دلار باشد.
- اگر کسب و کار پیشنهادی شما خارج از منطقه GTA (منطقه تورنتو بزرگ) قرار دارد، سرمایه گذاری شخصی باید حداقل ۲۰۰,۰۰۰ دلار باشد.
- اگر کسب و کار پیشنهادی شما در بخش فناوری اطلاعات و ارتباطات (ICT) / ارتباطات دیجیتال است (بدون در نظر گرفتن این موضوع که موقعیت مکانی آن در داخل یا خارج از منطقه تورنتو بزرگ است)، حداقل سرمایه گذاری باید ۲۰۰,۰۰۰ دلار باشد.

علاوه بر این، متقاضی باید حداقل یک سوم سهام در کسب و کار پیشنهادی را در اختیار داشته باشد. اگر متقاضی یک شریک تجاری با ملیت خارجی دارد، ایشان نیز باید حداقل یک سوم سهام را در اختیار داشته باشد. همسر متقاضی اصلی ممکن است مالکیت بخشی از کسب و کار را در اختیار داشته باشد، با این حال، متقاضی اصلی باید همچنان حداقل یک سوم از حقوق صاحبان سهام کسب و کار پیشنهادی را در اختیار داشته باشد و به نام خود متقاضی اصلی باشد.

اشخاص ثالث مجاز به استفاده از ابزارهای تأمین مالی خارجی (به عنوان مثال وام و/ یا مالکیت سهام شرکت متقاضی) فراتر از حداقل مبلغ سرمایه گذاری هستند. با این حال، شخص ثالث باید یک بانک از جدول A (Schedule I) یا از جدول II (Schedule II bank) یا یک سرمایه گذار نهادی (institutional investor) باشد. شخص ثالث مجاز نیست تا از افراد برای تأمین مالی استفاده کند. اگر شما به عنوان متقاضی نیاز به تأمین مالی خارجی دارید، باید جزئیات مربوط به نحوه تأمین مالی و نحوه استفاده از این وجه در کسب و کار خود را ارائه دهید.

متقاضی نمی تواند برای سرمایه گذاری که توسط شخص ثالث انجام شده امتیازی مطالبه کند (به عنوان مثال، اگر شما یک سرمایه گذاری شخصی به مبلغ ۲,۵ میلیون دلار انجام دهید و شخص ثالث نیز علاوه بر این مبلغ، مبلغ ۱ میلیون دلار سرمایه گذاری کند، فقط می توانید برای سرمایه گذاری ۲,۵ میلیون دلاری خویش امتیاز دریافت کنید).

”

یکی از شرایط داوطلب شدن برای اقامت دائم این است که متقاضی موظف است مدارکی، شامل مدارک پشتیبان (به عنوان مثال فاکتورها، صورت های بانکی و مالی)، را برای اثبات کل مبلغ سرمایه گذاری و اطلاعات مربوط به نحوه تخصیص این سرمایه گذاری را ارائه دهید.

“

سرمایه گذاری واجد شرایط لازم

سرمایه گذاری های واجد شرایط باید یک سرمایه گذاری معقولانه نسبت به هزینه هایی باشد که برای تأسیس و راه اندازی یک کسب و کار جدید یا برای خرید، راه اندازی و توسعه یک کسب و کار موجود ضروری است، به استثنای پول نقد، معادل نقدی، سرمایه در گردش یا دستمزدی که به شما یا یکی از اعضای خانواده پرداخت می شود.

نمونه هایی از هزینه های سرمایه گذاری واجد شرایط

- خرید دارایی های تجاری موجود (شامل موجودی انبار) یا حقوق صاحبان سهام.
- خرید تجهیزات جدید.
- راه اندازی یا خرید موجودی جدید مربوط به طرح بهبود/ توسعه یک کسب و کار.
- بهبود و توسعه ملک مورد اجاره.
- هزینه های بازاریابی جدید.

برای اینکه سرمایه گذاری شما به عنوان یک سرمایه گذاری واجد شرایط در نظر گرفته شود، هزینه مربوطه باید برای ایجاد و راه اندازی یک کسب و کار جدید یا خرید، توسعه و راه اندازی یک کسب و کار موجود ضروری باشد.

به علاوه، اگر در حال خرید یک کسب و کار موجود هستید:



شما باید حداقل ۱۰ درصد از سرمایه گذاری خود را برای بهبود/ توسعه این کسب و کار اختصاص دهید. بهبود/ توسعه شامل هزینه های عملیاتی متداول مانند تأمین مکرر موجودی، دستمزدها، اجاره، خدمات آب، برق و گاز، یا حفظ هزینه های بازاریابی یا تبلیغات مانند قبل، هزینه های قانونی یا حرفه ای، مجوزهای تجاری و غیره نمی شود.

اگر یک شریک تجاری با ملیت خارجی دارید، ایشان نیز باید شخصاً تمام الزامات، از جمله رعایت حداقل مبلغ مورد نیاز سرمایه گذاری را داشته باشد. به عنوان مثال، اگر کسب و کار پیشنهادی شما در منطقه GTA (منطقه تورنتو بزرگ) باشد، باید هر کدام حداقل ۶۰۰,۰۰۰ دلار و در مجموع حداقل ۱,۲۰۰,۰۰۰ دلار سرمایه گذاری کنید.

در صورتی که کسب و کار پیشنهادی شما در منطقه GTA (منطقه تورنتو بزرگ) واقع باشد، بر اساس مبلغ سرمایه گذاری خود امتیاز کسب خواهید کرد.	
مبلغ سرمایه گذاری	امتیازات
کمتر از ۶۰۰,۰۰۰ دلار	فاقد شرایط لازم
۶۰۰,۰۰۰ تا ۱,۴۹۹,۹۹۹ دلار	۱۰
۱,۵۰۰,۰۰۰ تا ۲,۹۹۹,۹۹۹ دلار	۱۵
۳,۰۰۰,۰۰۰ دلار به بالا	۲۰
کل امتیازات موجود	۲۰
در صورتی که کسب و کار پیشنهادی شما خارج از منطقه GTA (منطقه تورنتو بزرگ) باشد، یا اگر کسب و کار پیشنهادی شما در بخش فناوری اطلاعات و ارتباطات (ICT) / ارتباطات دیجیتال است (بدون در نظر گرفتن موقعیت مکانی) باشد، بر اساس مبلغ سرمایه گذاری خود امتیاز کسب خواهید کرد.	
مبلغ سرمایه گذاری	امتیازات
کمتر از ۲۰۰,۰۰۰ دلار	فاقد شرایط لازم
۲۰۰,۰۰۰ تا ۴۹۹,۹۹۹ دلار	۱۵
۵۰۰,۰۰۰ تا ۷۹۹,۹۹۹ دلار	۲۰
۸۰۰,۰۰۰ دلار به بالا	۲۵
کل امتیازات موجود	۲۵

سرمایه گذاری های فاقد شرایط لازم

موارد زیر سرمایه گذاری های واجد شرایط به شمار نمی روند:

- پول نقد
 - معادل های نقدی
 - سرمایه در گردش
 - پرداخت دستمزد به متقاضی یا اعضای خانواده ایشان
- سرمایه گذاری هایی که قبل از ارائه درخواست برای برنامه OINP انجام شده است

اگرچه برنامه OINP متقاضیان را تشویق به انجام هیچ گونه سرمایه گذاری قبل از امضای توافقنامه عملکرد با OINP و دریافت مجوز کار موقت معتبر از اداره مهاجرت، پناهندگی و شهروندی کانادا (IRCC) نمی کند، اما سرمایه گذاری هایی که حداکثر یک سال قبل از تاریخ ارائه درخواست انجام شده باشد (در صورتی که متقاضی دعوتنامه ارائه درخواست را دریافت کرده باشد) پذیرفته می شود.

”

با این حال، باید مدارکی را ارائه دهید که اثبات کند این سرمایه گذاری تمام معیارهای تعیین شده توسط برنامه را رعایت کرده است، از جمله اینکه مبلغ سرمایه گذاری از دارایی خالص شخصی شما تأمین شده است. امضای توافقنامه یا تفاهم نامه یا نامه رسمی تقاضای خرید (letter of intent) یک کسب و کار و/یا واریز سپرده قبل از تأیید درخواست صرفاً به عهده شما است. اگر قبلاً در این استان سرمایه گذاری کرده باشید، برنامه OINP تضمین نمی کند که دعوتنامه ارائه درخواست برای شما صادر شود.

”



سفرهای به انتاریو در ارتباط با کسب و کار

از تاریخ ثبت EOI خویش می توانید بر اساس هر سفر مرتبط با کسب و کار پیشنهادی که در سال گذشته به انتاریو انجام شده است، امتیاز دریافت کنید. اگر یک کسب و کار موجود را خریداری کرده اید یا در حال خرید آن هستید، باید یک سفر مرتبط با این کسب و کار به انتاریو انجام دهید تا پرونده شما در برنامه مهاجرت به عنوان کارآفرین بررسی شود. حداکثر امتیاز برای این فاکتور ۶ امتیاز است.

امتیاز سفر به انتاریو در ارتباط با کسب و کار

امتیازات	سفر به انتاریو در ارتباط با کسب و کار
۰	خیر
۶	بله
۶	کل امتیازات موجود

فاکتورهای مفهوم تجاری

بخش مفهوم تجاری شبیه به یک خلاصه اجرایی است و حاوی اطلاعات سطح بالا در مورد طرح کسب و کار (یا بیزینس پلن) پیشنهادی شما است. حداکثر امتیاز برای بخش فاکتورهای مفهوم تجاری ۷۴ امتیاز است.

توجه: برای اینکه واجد شرایط دریافت دعوتنامه ارائه درخواست به برنامه مهاجرت به عنوان کارآفرین باشید، باید حداقل ۵۰ درصد امتیاز (۳۷ امتیاز از ۷۴ امتیاز) را در این گروه داشته باشید.

اگر از شما برای ارائه درخواست دعوت شد، باید یک بیزینس پلن جامع را به عنوان بخشی از درخواست خویش ارسال کنید. بیزینس پلن باید تعهدات اعلام شده در EOI شما را منعکس کند.

اطلاعات کلی

متقاضی باید به سوالات پاسخ دهد و جزئیات کامل مفهوم تجاری خویش را ارائه دهد. مسئولین برنامه OINP به مفهوم تجاری پیشنهادی متقاضی بر اساس ویژگی های این فاکتور امتیازاتی را اعطا خواهند کرد.

مفهوم تجاری بر اساس فاکتورهای زیر امتیاز دریافت می کند:

امتیازات	فاکتورهای مفهوم تجاری
۵۰	مدل کسب و کار: شرح کسب و کار پیشنهادی تحقیقات بازار بخش کلیدی و منافع اقتصادی تخصیص سرمایه گذاری
۱۰	محل کسب و کار: تأسیس کسب و کار منطقه ای
۱۴	ایجاد شغل: ایجاد/ حفظ مشاغل محلی مشاغل با ارزش بالا (کدهای NOC ۰, A or B)
۷۴	کل امتیازات موجود

مدل کسب و کار

شما باید توضیح دهید نحوه درآمدزایی و سودآوری کسب و کار پیشنهادی شما چگونه است و قابلیت دوام این کسب و کار چگونه خواهد بود، به علاوه اینکه آیا از پتانسیل موفقیت تجاری پایدار تحت مدیریت فعال شما برخوردار است.



شرح کسب و کار

- مدل و استراتژی کسب و کار برای اینکه کسب و کار پیشنهادی در انتاریو قابل دوام باشد را به نحو مناسب شرح دهید.
 - محصول یا خدمات ارائه شده توسط کسب و کار پیشنهادی را شرح دهید.
 - توضیح دهید که بیزینس پلن پیشنهادی چگونه سود/درآمد ایجاد می کند؟
 - توضیح دهید که چگونه به موفقیت کسب و کار پیشنهادی کمک خواهید کرد، مسئولیت های مدیریتی روزانه شما چه خواهد بود و تجربه قبلی شما در مالکیت یا مدیریت کسب و کار چگونه به شما در ایجاد و راه اندازی کسب و کار پیشنهادی در انتاریو کمک می کند؟
 - اگر پیشنهاد شراکت با یک شریک تجاری داخلی یا خارجی را ارائه داده اید، باید دلیلی برای این شراکت تجاری ارائه دهید و روابط تجاری خود با هر یک از شرکا را شرح دهید. شما باید شریک مربوطه را معرفی کنید، توضیح دهید که درصد مالکیت پیشنهادی ایشان چگونه است، آیا شریک یا شرکای داخلی در کسب و کار دیگری سرمایه گذاری خواهند کرد و شریک یا شرکا چه مسئولیتی در کسب و کار پیشنهادی خواهند داشت.
 - در صورت خرید یک کسب و کار موجود: بایستی به صورت منطقی توضیح دهید چرا این کسب و کار را انتخاب کرده اید و چگونه برای رشد یا توسعه این کسب و کار برنامه ریزی کرده اید.
- مدل کسب و کار شما بر اساس جدول زیر امتیازاتی را دریافت خواهد کرد:

امتیازات	مدل کسب و کار
۰	نامطلوب / مبهم و نامشخص
۷	نسبتاً مناسب
۱۵	خوب
۱۵	کل امتیازات

مدل کسب و کار بر اساس معیارهای زیر ارزیابی می شود:

در صورت شناسایی هر یک از موارد زیر، یک مدل کسب و کار نامطلوب / مبهم و نامشخص (۵ امتیاز) تعیین می شود:

- مدل کسب و کار به نحوی واضح و مشخص عملیات تجاری را معرفی و/ یا توصیف نکرده باشد.
- مدل کسب و کار محصولات و/ یا خدمات ارائه شده را به نحوی واضح و مشخص تعیین نکرده باشد.
- مدل کسب و کار جزئیات مربوط به مسئولیت ها و نقش متقاضی را مشخص نکرده باشد.
- در صورت خرید یک کسب و کار موجود: شرحی از این کسب و کار و پیشنهاد متقاضی برای توسعه این کسب و کار ارائه نشده باشد یا توضیحات مبهم و نامشخص باشد.

یک مدل کسب و کار به عنوان مدل نسبتاً مناسب (۷ امتیاز) تعیین می شود در صورتی که تمام موارد زیر را رعایت کرده باشد:

- مدل کسب و کار به نحوی واضح معرفی شده باشد و عملیات تجاری از ابتدا تا انتها توصیف شده باشد.
- مدل کسب و کار به نحوی واضح محصولات و/ یا خدمات ارائه شده را مشخص کرده باشد.
- مدل کسب و کار به نحوی واضح مسئولیت ها و نقش متقاضی را مشخص کرده باشد.
- در صورت خرید یک کسب و کار موجود: شرحی واضح از کسب و کار موجود ارائه شده باشد و پیشنهاد متقاضی برای توسعه این کسب و کار کاملاً مشخص باشد.

یک مدل کسب و کار به عنوان مدل خوب (۱۵ امتیاز) تعیین می شود در صورتی که تمام موارد زیر را رعایت کرده باشد:

- وظایف پیشنهادی متقاضی در این کسب و کار با تجربه قبلی متقاضی مطابقت دارد.



- مدل کسب و کار پیشنهادی یک استراتژی مشخص برای موفقیت و دوام در انتاریو دارد.
- مقیاس پیشنهادی برای این کسب و کار با هنجارهای موجود در صنعت/ منطقه سازگار است.
- در صورت خرید یک کسب و کار موجود: شرحی دقیق از کسب و کار موجود ارائه شده باشد و پیشنهاد متقاضی برای توسعه این کسب و کار کاملاً واضح و مشخص باشد.





تحقیقات بازار



- شما باید یک استراتژی برای ورود موثر به بازار ارائه دهید تا نشان دهید که کسب و کار پیشنهادی شما در انتاریو به موفقیت دست خواهد یافت. اگر قصد خرید یک کسب و کار موجود را دارید، باید اثبات کنید که چگونه این کسب و کار تحت مدیریت شما رشد و توسعه خواهد یافت.
- هر گونه فعالیت تحقیقاتی که در انتاریو انجام داده اید و شما را ترغیب به ایجاد یک کسب و کار جدید یا خرید یک کسب و کار موجود در این استان کرده است، را شرح دهید.
- فاکتورها و داده های مهم بازار (مربوط به مقررات، رقابت، قیمت گذاری، بازاریابی/ تبلیغات و سایر موارد) را که به عنوان بخشی از تحقیقات خود به دست آورده اید، به طور خلاصه شرح دهید. به علاوه توضیح دهید چه برنامه ای برای بررسی فاکتورهای مهم بازار دارید که بر کسب و کار پیشنهادی شما نیز تأثیرگذار هستند؟
- تحقیق و درک خود از بازار هدف محصول/ خدمت کسب و کار پیشنهادی را شرح دهید.

کدام افراد هدف اصلی بازار شما هستند؟

کدام روندها (صنعت، اجتماعی- اقتصادی، سیاست عمومی، تغییرات جمعیتی و سایر موارد) بر بازار هدف محصول/ خدمت کسب و کار پیشنهادی شما تأثیر می گذارند؟

بر اساس جدول زیر برای بازار و محصولات/ خدمات کسب و کار پیشنهادی خویش امتیاز دریافت خواهید کرد:

امتیازات	تحقیقات بازار
۰	نامطلوب / مبهم و نامشخص
۷	نسبتاً مناسب
۱۵	خوب
۱۵	کل امتیازات

فاکتور تحقیقات بازار بر اساس معیارهای زیر ارزیابی می شود. در صورت شناسایی هر یک از موارد زیر، تجزیه و تحلیل تحقیقات بازار نامطلوب / مبهم و نامشخص (۰ امتیاز) تعیین خواهد شد:

- متقاضی هیچ گونه فعالیت تحقیقاتی انجام نداده باشد.
- متقاضی توضیحی درباره نحوه بررسی فاکتورهای بازار موثر بر کسب و کار پیشنهادی خویش ارائه نداده باشد.
- متقاضی درک درستی از بازار هدف ارائه نداده باشد و ایده های مطرح شده به نحوی واضح از طریق منابع تحقیقاتی پشتیبانی نشده باشند.
- تجزیه و تحلیل تحقیقات بازار در صورت رعایت تمام موارد زیر امتیاز نسبتاً خوب (۷ امتیاز) را دریافت می کند:
- فعالیت های تحقیقاتی حاشیه ای انجام شده باشد، اما ممکن است به کسب و کار پیشنهادی مرتبط نشده باشد یا وضعیت آن نامشخص باشد.

توضیح اندکی درباره بازار هدف ارائه شده باشد، به علاوه به واسطه منابع تحقیقاتی معتبر از ایده های مطرح شده حداقل پشتیبانی صورت گرفته باشد.

- شرح اندکی درباره فاکتورهای مهم بازار و نحوه بررسی آنها ارائه شده باشد.
- تجزیه و تحلیل تحقیقات بازار در صورت رعایت تمام موارد زیر امتیاز خوب (۱۵ امتیاز) را دریافت می کند:
- توضیح واضح و معقولانه از فعالیت های تحقیقاتی ارائه شده باشد و در این توضیحات، تحقیقات بازار به کسب و کار پیشنهادی مرتبط یا به اصطلاح لینک شده باشد.
- درک روشنی از بازار هدف را نشان دهد و ایده های مطرح شده به واسطه منابع تحقیقاتی معتبر به خوبی پشتیبانی شده باشند.
- خلاصه ای واضح و شفاف از فاکتورهای مهم بازار و نحوه بررسی آنها ارائه شده باشد.

مزایای اقتصادی قابل توجه و بخش کلیدی کسب و کار پیشنهادی

توضیح دهید کسب و کار پیشنهادی شما چگونه برای کل اقتصاد انتاریو یا برای اقتصاد منطقه ای از انتاریو که این کسب و کار در آنجا واقع خواهد شد، مزایای اقتصادی قابل توجهی ایجاد خواهد کرد. نمونه هایی از مزایای اقتصادی قابل توجه عبارتند از:

کسب و کار پیشنهادی با اولویت های توسعه اقتصادی استانی و منطقه ای همان طور که در زیر تعریف شده مطابقت داشته باشد.

- از فناوری جدید استفاده کند: این فناوری جدید نباید قبلاً در کسب و کارهای مشابه به طور معمول استفاده شده باشد.
- محصولات و خدمات جدید را تولید یا عرضه کند.
- مالکیت معنوی یا یک فناوری / فرایند تجاری اختصاصی را به انتاریو انتقال دهد یا در انتاریو ایجاد کند.



- رویکردهای نوآورانه را برای مشاغل سنتی ایجاد کند: رویکردهای نوآورانه به عنوان رویکردهایی با ارزش بالا تلقی می شوند و این رویکردها نباید قبلاً در کسب و کارهای مشابه به طور معمول استفاده شده باشند.
- صادرات را افزایش دهد: فعالیت های تجاری اولیه که صادرات را افزایش می دهند/ یا ممکن است باعث افزایش صادرات شوند. این مسئله شامل کسب و کارهایی نمی شود که صادرات/ تجارت را تسهیل می کنند، مانند شرکت ها یا نمایندگی های تجاری.
- تحقیق و توسعه و تجاری سازی به کمک فناوری را افزایش دهد.
- محصولات یا خدماتی را به یک بازار محلی یا منطقه ای ارائه دهد که خدمات رسانی این مناطق کمتر است.
- فناوری و دانش تخصصی را انتقال دهد- از صنایع فناوری های پیشرفته حمایت کند یا فعالیت در این حوزه را تسهیل کند و/یا فرصت هایی را برای توسعه محصولات / خدمات حوزه فناوری فراهم کند.

همچنین با توجه به اینکه کسب و کار پیشنهادی شما در یک بخش کلیدی و هدفمند که توسط دولت انتاریو تعیین شده است فعالیت می کند، می توانید امتیازاتی را دریافت کنید. این مسئله یکی از شرایط الزامی برنامه مهاجرت به عنوان کارآفرین به شمار نمی رود.





بخش های کلیدی به عنوان اولویت های اقتصادی انتاریو

- هوافضا
- جنگلداری
- خودرو
- اتوماسیون صنعتی و رباتیک
- مواد شیمیایی و بیوشیمیایی
- فناوری اطلاعات
- فناوری پاک
- علوم زیستی
- امنیت سایبری
- معدن
- خدمات مالی
- گردشگری
- تولید مواد غذایی و آشامیدنی

اگر کسب و کار پیشنهادی شما در یک بخش کلیدی برای انتاریو قرار دارد، لطفاً این بخش را معرفی کرده و دلایل خویش را توضیح دهید. اطلاعات بیشتری درباره بخش های کلیدی انتاریو به دست آورید (بخش کلیدی مربوط به کسب و کار خویش را در صنایع مختلف جستجو کنید).

اگر از شما دعوت شد تا درخواست خویش برای برنامه مهاجرت به عنوان کارآفرین را ارائه دهید و مشخص شده است که کسب و کار پیشنهادی شما در یک بخش کلیدی هدفمند قرار دارد، مسئولین برنامه از شما می خواهند تا مدارک و اسنادی را ارائه دهید (به عنوان مثال لایسنس ها، مجوزها، عضویت در انجمن و سایر موارد) که نشان می دهد کسب و کار پیشنهادی شما در آن بخش قرار دارد.

بر اساس جدول زیر برای مزایای اقتصادی قابل توجه و بخش کلیدی امتیازاتی دریافت خواهید کرد:

مزایای اقتصادی قابل توجه و بخش کلیدی	امتیازات
نامطلوب / مبهم و نامشخص	۰
نسبتاً مناسب	۵
خوب	۱۰
کل امتیازات	۱۰

مزایای اقتصادی قابل توجه و بخش کلیدی بر اساس معیارهای زیر ارزیابی می شود:

- در صورت شناسایی موارد زیر، تجزیه و تحلیل مربوط به مزایای اقتصادی قابل توجه و بخش کلیدی به عنوان عاملی نامطلوب / مبهم و نامشخص (۰ امتیاز) تعیین خواهد شد:
 - مفهوم تجاری هیچ بخش کلیدی یا مزایای اقتصادی قابل توجهی را شناسایی یا اثبات نکرده باشد.
- در صورت رعایت موارد زیر، تجزیه و تحلیل مربوط به مزایای اقتصادی قابل توجه و بخش کلیدی امتیاز نسبتاً خوب (۵ امتیاز) را دریافت می کند:
 - حداقل یک بخش کلیدی یا حداقل یک مزیت اقتصادی اثبات شده باشد.
- در صورت رعایت موارد زیر، تجزیه و تحلیل مربوط به مزایای اقتصادی قابل توجه و بخش کلیدی امتیاز خوب (۱۰ امتیاز) را دریافت می کند:
 - حداقل یک بخش کلیدی و حداقل یک مزیت اقتصادی اثبات شده باشد.
- تخصیص سرمایه گذاری
 - به طور خلاصه نحوه تخصیص سرمایه خویش را برای رشد و توسعه کسب و کار پیشنهادی شرح دهد.

بر اساس جدول زیر برای تخصیص سرمایه گذاری امتیاز دریافت خواهید کرد:

امتیازات	تخصیص سرمایه گذاری
۰	نامطلوب / مبهم و نامشخص
۵	نسبتاً مناسب
۱۰	خوب
۱۰	کل امتیازات

تخصیص سرمایه گذاری بر اساس معیارهای زیر ارزیابی می شود:

در صورت شناسایی هر یک از موارد زیر، تجزیه و تحلیل مربوط به تخصیص سرمایه گذاری به عنوان عاملی نامطلوب / مبهم و نامشخص (۰ امتیاز) تعیین خواهد شد:

- هیچ تفکیکی انجام نشده باشد.
- هیچ گونه اطلاعات در مورد نحوه رشد کسب و کار پیشنهادی وجود ندارد یا اطلاعاتی ناچیزی ارائه شده باشد.
- هزینه های فاقد شرایط لازم در تفکیک سرمایه گذاری ذکر شده باشد.
- در صورت رعایت تمامی موارد زیر، تجزیه و تحلیل مربوط به تخصیص سرمایه گذاری امتیاز نسبتاً خوب (۵ امتیاز) را دریافت می کند:
- تفکیک سرمایه انجام شده باشد، اما فاقد شفافیت و جزئیات کامل باشد.
- اطلاعات مربوط به برنامه رشد / توسعه کسب و کار پیشنهادی ارائه شده باشد اما اطلاعات ارائه شده محدود هستند.
- در صورت رعایت تمامی موارد زیر، تجزیه و تحلیل مربوط به تخصیص سرمایه گذاری امتیاز خوب (۱۰ امتیاز) را دریافت می کند:
- تفکیک کاملی از سرمایه گذاری ارائه شده باشد.
- توضیح کاملی درباره برنامه شرکت برای رشد / توسعه کسب و کار پیشنهادی ارائه شده باشد.



موقعیت مکانی کسب و کار

شما می توانید بر اساس موقعیت مکانی کسب و کار پیشنهادی خویش امتیاز دریافت کنید.

بر اساس جدول زیر برای محل کسب و کار امتیاز دریافت خواهید کرد:

امتیاز	موقعیت مکانی کسب و کار
۰	منطقه CMA با جمعیت ۱۷۵,۰۰۰ نفر به بالا
۵	منطقه CMA یا CA با جمعیت بیش از ۱۰۰,۰۰۰ نفر و کمتر از ۱۷۵,۰۰۰ نفر
۱۰	سایر مناطق با جمعیت ۱۰۰,۰۰۰ نفر به پایین
۱۰	کل امتیازات موجود

برنامه OINP با استفاده از داده های سرشماری منطقه کلان شهری کانادا (CMA) و داده های سرشماری منطقه پر جمعیت (CA)، موقعیت مکانی کسب و کارها را به سه دسته و بر اساس اندازه جمعیت منطقه تقسیم کرده است:

- گروه A: مناطق کلان شهری (CMA) با جمعیت ۱۷۵,۰۰۰ نفر به بالا.
- گروه B: مناطق کلان شهری و مناطق پر جمعیت با جمعیت بیش از ۱۰۰,۰۰۰ نفر و کمتر از ۱۷۵,۰۰۰ نفر.
- گروه C: سایر مناطق که در گروه A یا B قرار نمی گیرند و دارای جمعیت ۱۰۰,۰۰۰ نفر به پایین هستند.

مناطق CMA و CA، مناطقی متشکل از یک یا چند شهرداری همجوار هستند که در اطراف یک مرکز جمعیت (معروف به هسته) واقع شده اند. یک منطقه CMA در واقع منطقه ای با جمعیت کل حداقل ۱۰۰,۰۰۰ نفر تعریف می شود که حداقل ۵۰,۰۰۰ نفر از این جمعیت در بخش هسته یا مرکزی زندگی می کنند. یک منطقه CA، منطقه ای با جمعیت اصلی حداقل ۱۰,۰۰۰ نفر تعریف می شود. لطفاً توجه داشته باشید که برخی از این مناطق ممکن است بخشی از گروه های بزرگ تر باشند. بنابراین، ممکن است محل کسب و کار شما در یکی از مناطق CMA یا CA واقع شده باشد.

توجه

اگرچه اداره آمار کانادا، منطقه CMA اتاوا-گاتینو را به عنوان یک منطقه کلان شهری واحد طبقه بندی می کند، اما کسب و کارهای واقع در منطقه گاتینو در خارج از انتاریو هستند و واجد شرایط برنامه OINP تلقی نمی شوند.

ایجاد شغل

شما می توانید بر اساس تعداد کل مشاغل تمام وقت و دائمی که برای شهروندان کانادایی یا افراد دارای اقامت دائم ظرف ۲۰ ماه اول تأسیس کسب و کار خود ایجاد می کنید، امتیاز دریافت کنید.

برای این فاکتور یک حداقل شرط لازم وجود دارد تا واجد شرایط برنامه مهاجرت به عنوان کارآفرین باشید. شما باید اثبات کنید که یکی از موارد زیر را ایجاد خواهید کرد:

- اگر کسب و کار پیشنهادی شما در منطقه GTA قرار دارد، باید حداقل دو شغل دائمی تمام وقت برای شهروندان کانادایی یا افراد دارای اقامت دائم کانادا ایجاد کنید.
- اگر کسب و کار پیشنهادی شما خارج از منطقه GTA قرار دارد، باید حداقل یک شغل دائمی تمام وقت برای یک شهروند کانادایی یا فرد دارای اقامت دائم کانادا ایجاد کنید.

مهم: الزامات مربوط به دستمزد

برنامه OINP ایجاب می کند که کلیه کارمندان بابت ساعات کاری خویش دستمزد دریافت کنند و این دستمزد باید با اطلاعات ارائه شده توسط کارفرما در بیزینس پلن پیشنهادی مطابقت داشته باشند. برنامه OINP ایجاب می کند که دستمزد پیشنهادی به یک کارمند، بر اساس دستمزد ساعتی هر فرد که به صورت حقوق مبتنی بر ساعت و تعداد ساعت در سال، یا حقوق هفتگی و تعداد هفته ها در سال بیان می شود، توصیف شود. بدین طریق برنامه OINP می تواند بررسی کند آیا کارکنان به طور مناسب حقوق دریافت می کنند یا خیر.

توجه

این برنامه، دستمزد بابت هر قطعه تولیدی، پاداش ها، پورسانت ها، دریافتی بابت مرخصی یا غرامت غیر مالی را به عنوان بخشی از دستمزد پیشنهادی کارمند در نظر نمی گیرد. یک کارفرما می تواند علاوه بر دستمزد پایه به کارمند، دستمزد بابت هر قطعه تولیدی، پاداش، پورسانت یا غرامت غیر مالی پیشنهاد دهد. با این حال، این موارد بخشی از حقوق پایه کارمند که بر مبنای ساعتی یا هفتگی محاسبه می شود به شمار نمی روند.

دستمزد پایه که بر مبنای ساعتی یا هفتگی به کارمند پرداخت می شود باید برابر با یا بالاتر از میانگین دستمزد برای هر شغل و هر منطقه باشد که در وب سایت بانک مشاغل دولت فدرال تعیین شده است. یک شغل تمام وقت دائمی به معنای موقعیت شغلی است که شامل حداقل ۳۰ ساعت کار در هفته و حداقل ۱,۵۶۰ ساعت کار در یک دوره یک ساله است.

یک پیشنهاد شغلی دائمی، استخدام مستمر در موقعیتی شغلی است که به عنوان دائمی تعیین شده و تاریخ پایان مشخصی ندارد (به طور مثال با مدت زمان نامشخص). علاوه بر این، تمامی موقعیت های شغلی باید حداقل ۱۰ ماه قبل از ارائه گزارش نهایی شما پر شده باشند، به علاوه در زمان ارائه گزارش نهایی و در زمان صدور گواهی داوطلبی، این مشاغل باید همچنان موجود بوده و افراد در آن موقعیت شغلی مشغول به کار باشند.

اگر یک شریک تجاری با ملیت خارجی دارید، شریک شما نیز باید حداقل یک یا دو شغل ایجاد کند که در مجموع دو تا چهار شغل برای کسب و کار پیشنهادی شما ایجاد می شود.





برای ایجاد شغل بر اساس جدول زیر امتیاز دریافت خواهید کرد:

امتیازات	ایجاد شغل
۳	۱ شغل برای مناطق خارج از منطقه GTA (منطقه تورنتو بزرگ) یا برای بخش فناوری اطلاعات و ارتباطات (ICT) / ارتباطات دیجیتال ۲ شغل برای مناطق داخل GTA (منطقه تورنتو بزرگ)
۵	۳ تا ۴ شغل
۷	۵ شغل به بالا
۷	کل امتیاز موجود

لطفاً توجه داشته باشید که

اگر یک کسب و کار موجود را خریداری می کنید، باید حداقل دستمزد فعلی و شرایط استخدام کارکنان موجود را حفظ کنید، علاوه بر این، بسته به محل کسب و کار پیشنهادی، باید حداقل یک یا دو شغل جدید ایجاد کنید. هیچ امتیاز اضافی برای حفظ کارکنان موجود اعطا نمی شود.

همچنین می توانید در صورت ایجاد مشاغل با کد NOC A، NOC B یا NOC C برای شهروندان کانادایی یا افراد دارای اقامت دائم، کسب و کار پیشنهادی شما امتیاز بیشتری دریافت خواهد کرد. لطفاً کد NOC (طبقه بندی مشاغل ملی) هر شغل جدید که ایجاد کرده اید، را نیز درج کنید. هیچ الزام اجباری برای این فاکتور در برنامه مهاجرت به عنوان کارآفرین وجود ندارد.



امتیازات	ایجاد مشاغل با کد NOC ، NOC A یا NOC B
۰	صفر شغل با کد NOC ، NOC A یا NOC B
۵	۱ شغل با کد NOC ، NOC A یا NOC B
۷	حداقل ۲ شغل با کد NOC ، NOC A یا NOC B
۷	کل امتیازات موجود

ایجاد شغل بر اساس معیارهای زیر ارزیابی می شود:

در صورت شناسایی موارد زیر، تجزیه و تحلیل مربوط به ایجاد شغل به عنوان عاملی نامطلوب / مبهم و نامشخص (۰ امتیاز) تعیین خواهد شد:

مفهوم تجاری هیچ گونه استخدام برای افراد دارای مهارت و تخصص بالا (NOC ، A یا B) را پیشنهاد نداده یا ایجاد نکرده است.

در صورت رعایت موارد زیر، تجزیه و تحلیل مربوط به ایجاد شغل امتیاز نسبتاً خوب (۵ امتیاز) را دریافت می کند:

در مفهوم تجاری ایجاد / حفظ یک موقعیت شغلی که نیاز به مهارت و تخصص بالا دارد (NOC ، A or B) نشان داده شده است.

در صورت رعایت موارد زیر، تجزیه و تحلیل مربوط به ایجاد شغل امتیاز خوب (۷ امتیاز) را دریافت می کند:

در مفهوم تجاری ایجاد / حفظ حداقل ۲ موقعیت شغلی که نیاز به مهارت و تخصص بالا دارد (NOC ، A or B) نشان داده شده است.

دستورالعمل ثبت نام EOI

به دلیل تغییرات اخیر در برنامه، سیستم EOI آنلاین در حال حاضر در دسترس نیست، زیرا سیستم در حال به روز رسانی است.

در این میان، فرآیند EOI خارج از پورتال فایل الکترونیکی برنامه OINP انجام خواهد شد.

برای ثبت EOI خویش، لطفا مراحل زیر را دنبال کنید:

- از طریق ایمیل (business.immigration@ontario.ca) می توانید با مسئولین برنامه OINP تماس بگیرید و علاقه مندی خویش برای شرکت در برنامه مهاجرت به عنوان کارآفرین را ابراز کنید و درخواست دهید تا یک کپی از فرم ثبت نام EOI برای شما ارسال شود.
- پس از دریافت، فرم ثبت نام EOI را تکمیل کنید.
- فرم تکمیل شده را از طریق ایمیل به نشانی business.immigration@ontario.ca ارسال کنید.
- سپس مسئولین برنامه OINP مفهوم تجاری شما را ارزیابی کرده و امتیاز خواهند داد. اگر حداقل معیارهای برنامه را کسب نکنید، مفهوم تجاری شما بررسی نخواهد شد.

از طریق ایمیل، امتیاز کل EOI خویش را دریافت خواهید کرد (حداکثر امتیاز، ۲۰۰ امتیاز است).

لطفا توجه داشته باشید:

- تعداد واژه مجاز در فرم EOI برای هر بخش ۵,۰۰۰ واژه است.
- برنامه هیچ پیوست جداگانه ای را نمی پذیرد؛ مفهوم تجاری باید در فرم EOI ارائه شده، گنجانده شود.
- فضای کافی در EOI برای ارائه یک مفهوم تجاری دقیق وجود دارد.
- فرم های EOI که به صورت دستی تغییر و ویرایش شده باشند پذیرفته نمی شود.
- اگر متقاضی در زمان ثبت نام بخواهد هر گونه تغییر در EOI اولیه ارسالی ایجاد کند که دعوتنامه

ITA بر اساس آن صادر و ارسال شده است، باید از دعوتنامه ITA خویش صرف نظر کند و یک EOI جدید ارسال کند.

- هیچ تضمینی وجود ندارد که EOI جدید به گروه منتخب راه یابد و دعوتنامه ITA را دریافت کند.
- ثبت نام کننده باید حداقل ۳۷ امتیاز از ۷۴ را در گروه مدل کسب و کار کسب کند تا EOI ایشان در بین منتخبین قرار گیرد.
- تعیین نماینده مجاز اختیاری است.
- اگر نماینده ای منصوب می کنید، لطفاً فرم EOI را به همراه کپی امضا شده و دارای تاریخ فرم های مربوط به نماینده مجاز، اهراز هویت و سلب مسئولیت فقط از طریق یک ایمیل ارسال کنید.

مشکلات فنی

اگر در زمان ارسال درخواست آنلاین با هر گونه مشکل فنی مواجه شدید، لطفاً یک ایمیل به نشانی business.immigration@ontario.ca ارسال کنید و تا آنجا که ممکن است جزئیات بیشتری در مورد این مشکل ارائه دهید. کارکنان برنامه OINP ایمیل شما را بررسی کرده و در اسرع وقت به شما پاسخ خواهند داد.

مصاحبه اجباری حضوری در استان انتاریو

پس از ارسال تمامی مدارک و مستندات مورد نیاز و بررسی آن‌ها، از متقاضی و شرکای متقاضی در صورت وجود برای حضور در مصاحبه حضوری در دفتر اداره مهاجرت استان انتاریو واقع در تورنتو دعوت به عمل می‌آید. در این مصاحبه تمامی اطلاعات مجدداً از متقاضی پرسیده خواهد شد و متقاضی باید تماماً به جزئیات طرح کاری تسلط داشته باشد. بعد از این مصاحبه با متقاضی قرارداد حسن انجام کار امضا خواهد شد.

قرار داد حسن انجام کار در انتاریو

پس از مصاحبه با متقاضی، قراردادی با عنوان Performance Agreement برای تعهد متقاضی به انجام طرح

کاری پیشنهادی داده خواهد شد. این قرارداد متقاضی کارآفرین را ملزم به اجرای طرح کاری خود در مدت ۲۰ ماه خواهد کرد و اعطای اقامت دائم کانادا مستلزم اجرای قرارداد حسن انجام کار است.

این قرارداد برای هر طرح کاری تنظیم می‌شود. موارد زیر در همه طرح‌های کاری مشترک هستند.

- کلیاتی از طرح کاری.
- میزان سرمایه گذاری و برنامه زمانی انجام آن.
- تعداد و شرایط مشاغلی که قرار بر ایجاد آنهاست.
- شرایط و دست آوردهایی که کسب و کار تولید شده باید در مدت زمان مشخص به آن برسد.
- جدول زمانی برای تمامی اقداماتی که در دستور کار است.

زمانی که متقاضی قرارداد را امضا کند، معرفی‌نامه‌ی دریافت ویزای اقامت موقت کاری ۲ ساله دریافت می‌کند. با در دست داشتن این معرفی‌نامه از طرف استان انتاریو، متقاضی می‌تواند برای دریافت ویزای خود اقدام کند.

لازم است بدانید که

برای دریافت ویزای اقامت موقت کاری، مدارک و اقداماتی لازم است که باید انجام دهید. پس از دریافت ویزای اقامت کاری، می‌توانید وارد خاک کانادا شوید و طرح کاری خود را آغاز کنید.

احداث کسب و کار و پروژه راه اندازی بیزینس در انتاریو

پس از احداث و شروع بهره‌برداری از کسب و کار و اجرای تمامی تعهدات قرارداد حسن انجام کار، متقاضی می‌تواند مراتب را به اطلاع اداره مهاجرت استان برساند و از آن‌ها درخواست معرفی‌نامه‌ی اقامت دائم کند. مفاد قرارداد حسن انجام کار شامل مواردی همچون انجام سرمایه گذاری قید شده در طرح اجرایی راه‌اندازی کسب و کار، بهره‌برداری از کسب و کار به مدت حداقل یک سال و ارسال گزارش‌های مربوط به تکمیل و بهره‌برداری کسب و کار می‌شود.

درخواست معرفی‌نامه برای دریافت اقامت دائم به این معنی است که اداره مهاجرت استان شما را به عنوان کاندیدای اقامت دائم مورد تایید استان به سازمان مهاجرت کانادا معرفی کند. با این درخواست زمانی موافقت می‌شود که متقاضی تمامی مدارک مالی و مربوط به عملکرد کسب و کار را به اداره مهاجرت استان ارائه دهد و تیم بررسی اداره مهاجرت، صلاحیت اقامت متقاضی و کسب و کارش در استان را تصدیق کند. در صورت موافقت با اقامت متقاضی، اداره مهاجرتی استان موافقت‌نامه‌ای را برای متقاضی یا نماینده متقاضی و یکی هم برای سازمان مهاجرت کانادا (IRCC) ارسال می‌کند. هر دو نامه فقط ۶ ماه اعتبار خواهند داشت و ظرف این مدت، متقاضی می‌تواند برای دریافت اقامت دائم خود و خانواده خود به سازمان مهاجرت کانادا مراجعه کند.

”

در صورتی که اداره مهاجرت استانی انتاریو با مدارک ارائه شده برای شرایط احداث و بهره‌برداری کسب و کار قانع نشود، فرصتی ۱۰ روزه به متقاضی و یا وکیل متقاضی داده خواهد شد تا نقص مدارک و اطلاعات را جبران کند و برای تجدید نظر ارسال شوند. در صورتی که مدارک و مستندات دوباره مورد موافقت هیئت داورى قرار نگیرد، متقاضی اجازه دریافت اقامت دائم را کسب نخواهد کرد.

”



کاندیداتوری برای دریافت ویزای اقامت دائم برنامه های استانی انتاریو



در مدت ۶ ماه پس از کاندیدای استانی شدن، متقاضی باید مراحل مربوط به دریافت اقامت دائم را انجام دهد. دقت کنید که سازمان مهاجرت کانادا نیز ممیزی خود را اعمال خواهد کرد و صرفاً موافقت استان با اقامت دائم به معنای تضمین دریافت اقامت دائم نخواهد بود. لذا در این زمان، ضمن ثبت نام برای دریافت اقامت دائم، باید تمامی مدارک و مستندات لازم، از قبیل یک نسخه از موافقت نامه ای استان با اقامت متقاضی به صورت دقیق تحویل سازمان مهاجرت کانادا داده شود.

در صورت موافقت، متقاضی موظف خواهد بود که قرارداد اسکانی را با سازمان مهاجرت کانادا امضا کند و پس از آن ویزای اقامت دائم متقاضی به همراه خانواده صادر خواهد شد.



پذیرش های اخیر مسیر مهاجرتی کارآفرینی انتاریو

تاریخ ارسال دعوت نامه	تعداد متقاضیان دعوت شده	حداقل نمره قبولی
۲۲ آپریل ۲۰۲۰	۲۶	۱۳۲
۶ فوریه ۲۰۲۰	۲۰	۱۳۶
۲۰ سپتامبر ۲۰۱۹	۱۵	۱۲۷
۵ آپریل ۲۰۱۹	۲۲	۱۱۲
۱۷ ژانویه ۲۰۱۹	۱۳	۱۱۵
۲۳ نوامبر ۲۰۱۸	۱۵	۱۱۲
۲۳ اکتبر ۲۰۱۸	۱۸	۱۱۰
۲۱ سپتامبر ۲۰۱۸	۱۶	۱۱۷
۲۰ آگوست ۲۰۱۸	۲۱	۱۱۰
۱۷ جولای ۲۰۱۸	۲۰	۱۲۰
۱۳ جون ۲۰۱۸	۱۳	۱۲۴
۱۴ می ۲۰۱۸	۱۰	۱۲۷
۵ فوریه ۲۰۱۸	۱۳	۱۳۷



سرمایه گذاری های مهم در سال ۲۰۱۸-۲۰۱۹ در انتاریو

پروژه ساید والک لبز شرکت آلفابت

- ۶۴/۷ میلیون دلار
- تورنتو، انتاریو
- منبع: شبکه اخبار تجاری بلومبرگ

پروژه نوکیا

- ۲۱۴ میلیون دلار
- کناتا، انتاریو
- منبع: شبکه خبری CBC

پروژه تویوتا

- ۱/۴ میلیارد دلار
- کمبریج، انتاریو
- منبع: فایننشال پست

بهترین مکان ها برای سرمایه گذاری در املاک و مستغلات انتاریو در سال ۲۰۲۱

همیلتون

متوسط قیمت خانه:

- همیلتون وست: ۵۷۹۶۲۵ دلار
- شرق همیلتون: ۵۳۷۳۵۱ دلار
- مرکز همیلتون: ۴۹۷,۵۱۱ دلار
- کوه همیلتون: ۶۱۰۸۲۷ دلار



سنت کاترینز

- متوسط قیمت خانه: ۴۶۴,۵۰۰ دلار

ویلند

- متوسط قیمت خانه: ۴۰۰,۸۰۰ دلار

پیتربورو

- متوسط قیمت خانه: ۵۷۱,۹۵۶ دلار

کیچنر

- متوسط قیمت خانه: ۵۹۵,۰۰۰ دلار

بری

- متوسط قیمت خانه: ۵۸۸,۳۶۵ دلار

برانتفورد

- متوسط قیمت خانه: ۵۷۷,۳۱۹ دلار

لندن

- متوسط قیمت خانه: ۵۳۰,۰۰۶ دلار

تورنتو

متوسط قیمت خانه:

- شهر تورنتو: ۹۵۸,۲۰۰ دلار

- منطقه بزرگ تورنتو: ۹۰۲,۵۰۰ دلار



جریان کارآفرینی برنامه نامزدی انتاریو به شما در زمینه سرمایه گذاری و زندگی در انتاریو کمک می کند

جریان کارآفرینی برنامه نامزدی انتاریو به سود کارآفرینان خارجی است که علاقه مند به راه اندازی یا خرید کسب و کار در انتاریو هستند. پس از ثبت کسب و کار خود در انتاریو، کارآفرین (و حداکثر یک شریک تجاری خارجی) نامزد اقامت دائم کانادا از طرف برنامه نامزدی استانی انتاریو می شوند.

اطلاعات لازم



نوع کسب و کار

متقاضیان باید کسب و کاری در انتاریو راه اندازی یا خریداری کنند.



شریک تجاری

متقاضیان ممکن است حداکثر یک شریک تجاری خارجی داشته یا با یک کانادایی مشارکت کنند.



سرمایه گذاری و ارزش خالص

گزینه ۱: مشاغل مستقر در خارج از کلان شهر تورنتو یا در بخش فناوری اطلاعات

- حداقل سرمایه گذاری ۲۰۰۰۰۰۰ دلار

- حداقل ارزش خالص ۴۰۰۰۰۰۰ دلار

گزینه ۲: مشاغل مستقر در کلان شهر تورنتو

- حداقل سرمایه گذاری ۶۰۰۰۰۰۰ دلار

- حداقل ارزش خالص ۸۰۰۰۰۰۰ دلار





تجربه کسب و کار

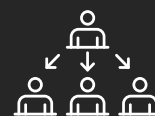
متقاضیان باید حداقل ۲۴ ماه سابقه کار به عنوان مالک کسب و کار یا مدیر ارشد داشته باشند.



ایجاد شغل

حداقل ۱ شغل: برای مشاغل مستقر در خارج از کلان شهر تورنتو یا مشاغل مرتبط با فناوری اطلاعات و ارتباطات در هر نقطه از انتاریو.

حداقل ۲ شغل: برای مشاغل مستقر در کلان شهر تورنتو



مشارکت فعال

متقاضیان باید در مدیریت تجارت مشارکت فعال داشته باشند.





نحوه اپلای کردن

اظهار علاقه مندی

متقاضیان ابتدا باید اظهار علاقه مندی خود را ثبت کنند.



دعوتنامه

در صورت ارسال دعوتنامه، متقاضیان به صورت آنلاین اپلای می کنند.



مصاحبه

مصاحبه حضوری به عنوان بخشی از ارزیابی درخواست توسط برنامه نامزدی استانی آنتاریو انجام می شود.



ثبت کسب و کار

متقاضیان توافقنامه عملکرد را امضا کرده، مجوز کار دریافت کرده، در آنتاریو ساکن شده، و ۲۰ ماه فرصت دارند که تجارت خود را تاسیس کنند.



نامزدی و اقامت دائم

در شرایط فوق، متقاضی نامزد برنامه استانی آنتاریو شده و می تواند برای دریافت اقامت دائم اقدام کند.

